

金融“五篇大文章” 绿色金融篇

雅砻江边的“绿色银行”

——工行四川省成都分行服务保障清洁能源基地建设

□通讯员 龚蓉轩



柯拉一期光伏电站

岷江奔涌，自雪域高原而下，滋养千里沃野，点亮万家灯火。在这片被誉为“天府之国”的土地上，一场关乎未来的能源变革，正在悄然发生。

从雅砻江峡谷的巨型水电站，到成都双流的光伏研发中心，再到德阳的重型装备制造车间——2026年春天，当关注的目光聚焦这一块块产业热土时，工商银行四川省成都分行正以国家“双碳”战略为航标，紧扣四川建设全国重要清洁能源基地的发展定位，用金融之笔描绘绿色发展图景，以实干之力紧跟绿色转型步伐，将金融“活水”精准注入四川清洁能源产业的每一寸沃土，让绿色成为天府大地高质量发展最鲜明、最厚重的底色。

据了解，成都分行通过与雅砻江、东方电气、通威等链主企业的深度合作，不仅服务重点企业，更通过产业链金融、供应链票据、绿色债券等多元工具，带动上下游链条上的千家中小微企业共同迈向绿色转型，积极推动“金融+产业”的服务生态圈建设。从支持基础设施绿色升级，到助力抽水蓄能、地热能等新领域拓展，一个立体的绿色金融服务体系正在加速形成。截至2026年2月末，成都分行绿色贷款余额已突破2060亿元。这不仅不仅是数字的跃升，更是该行落实“双碳”战略、织密绿色金融服务网络的坚定注脚。

向水而兴：雅砻江峡谷筑起“绿色银行”

雅砻江蜿蜒穿行于甘孜、凉山之间，一江碧水蕴藏着清洁能源的无限潜力。这里是国家规划的水风光一体化可再生能源综合开发基地，更是四川构建新型电力系统核心腹地的。

“雅砻江流域的开发建设，离不开长期、稳定的资金支持。工行的金融服务，让我们的项目建设底气更足、步伐更稳。”雅砻江流域水电开发有限公司项目负责人站在柯拉二期光伏电站的观景台上，望着绵延的光伏方阵，言语间满是感慨。作为四川清洁能源开发的主阵地，雅砻江流域的梯级水电开发与水风光一体化建设，对完善新型电网、提升绿电供给能力意义深远。

成都分行深知清洁能源项目投资规模大、建设周期长、资金需求稳的特点，专门建立了“总行统筹、省分行牵头、成都分行落地”的三级联动服务机制，将雅砻江流域水电开发作为绿色金融领域的核心战略服务对象。该行深度对接企业流域开发总体规划，围绕梯级水电开发、风光资源配套、多能互补体系建设、新型电网配套等核心场景，量身打造全周期、一体化的综合金融服务方案，以中长期信贷支持为核心，持续加大绿色金融资源倾斜。

从锦屏水电站到卡拉水电站，从柯拉一期光伏电站到两河口水电站——成都分行的金融支持始终相伴。2025年，该行成功取得牙根一级水电站、茶布朗光伏、

柯拉二期光伏项目三大项目的信贷业务审批书，审批金额累计达115.9亿元；截至2026年3月，雅砻江流域清洁能源项目贷款余额达83.9亿元。

一笔笔资金，如汨汨清泉汇入雅砻江的开发建设，让清洁电能跨越山川，源源不断地输送至全国各地。这不仅成为四川清洁能源开发利用的标杆样板，也为新型电网建设筑牢了坚实的能源基石。

与光同行：成都实验室点亮“光伏未来”

视线转回成都双流。通威全球创新中心内，年轻的工程师们正紧盯屏幕上跳动的转换效率数据——每一次微小的提升，都意味着行业的一次巨大飞跃。

这里是光伏技术的前沿阵地。从早期“渔光一体”模式的探索，到如今成长为全球光伏产业链的龙头企业，通威的成长轨迹，与成都分行的金融支持紧密交织。“从硅料到电池组件，从技术研发到项目落地，工行的金融服务覆盖了我们光伏产业的全链条，为突破技术瓶颈、扩大产能提供了有力的资金保障。”通威集团财务负责人这样评价双方的合作。

彼时，光伏行业正经历调整期，不少同业选择观望。成都分行却看到了清洁能源的长期价值，果断与通威建立合作。该行不仅提供传统信贷支持，更创新推出“通威水产贷”等特色产品，助力其饲料产业向下游赋能。

截至2025年末，通威股份在工商银行的融资余额达64.24亿元，近五年累计获得工行信贷投放超100亿元。在金融“活水”的滋养下，通威集团不断突破光伏技术瓶颈，电池转换效率屡创新高，新技术、新产品加速实现规模化应用，推动我国太阳能利用水平持续提升，为四川光伏产业的高质量发展注入了强劲动力。

乘风向新：德阳车间里锻造“大国重器”

出成都向北，进入德阳。东方电气的重型车间里，工人师傅们精心打磨着核电、水电装备的核心零部件——一件件“大国重器”从这里诞生，撑起清洁能源装备制造业的坚实脊梁。作为全球发电设备、清洁能源产品和服务的主要供应商，东方电气的发展，既是四川清洁能源装备制造高质量发展的缩影，也是我国构建新型能源体系的重要支撑。

成都分行与东方电气集团的合作，早已超越单一的信贷支持，成为“产业+金融”深度融合的典范。该行将金融资源精准配置到发电机组研发、核心部件生产、原材料采购等制造前端，为集团下属风力发电机组制造企业累计投放营运资金贷款超10亿元，2026年新增6.5亿元，助力企业筑牢绿色制造的“硬核”底座。

在清洁能源项目建设领域，双方更是

携手同行。海拔2100米的水木，国内单体最大的山地风电项目之一正在呼啸的长风中运转。该项目每年可输送清洁电能27亿度，相当于节约标准煤90万吨。这背后，成都分行牵头组建的银团累计为项目提供了超过20亿元的资金支持。项目虽在千里之外，金融的纽带却将成都的制造车间与西北的戈壁荒滩紧密相连。

在金融产品创新上，成都分行同样走在前列。该行作为主承销商为东方电气成功发行全国首单先进装备制造行业碳中和债券，资金用于建设风光氢储综合能源示范基地。在这里，光伏、储能、制氢实现动态优化，为解决“弃风弃光”难题提供了工行方案。

织网成势：畅通绿色金融的“毛细血管”

能源变革持续顺利推进，离不开龙头企业的绿色转型，也离不开覆盖全域、精准滴灌的金融服务网络。成都分行的绿色金融服务，不仅深耕于雅砻江、通威、东方电气这样的产业龙头，更延伸至四川清洁能源产业的各个末梢，形成了全域布局、多点开花、从“干流”到“毛细血管”全面贯通的绿色金融发展格局。

在甘孜州乡城县正斗乡，海拔4000米的顶贡大草原上，光伏电站不仅发电，更通过“光伏+生态”的模式改善了草场环境。成都分行针对偏远地区的新能源项目，开通了绿色通道，确保资金在海拔高处也能“畅通无阻”。在城市里，该行通过普惠金融支持绿色小微企业发展，让绿色转型不再是大型企业的“专利”。

面向未来，成都分行不仅要做好服务绿色项目的“助推器”，更要做助力能源变革的“先行者”。该行紧跟《雅砻江流域水风光一体化基地规划》实施进展，围绕两河口、雅中、锦官等多个水风光一体化项目群进行深度金融保障服务。无论是传统的“西电东送”，还是面向未来的新型储能、智能电网，该行都力争做到“项目未动，金融先行”。

在新型储能领域，成都分行已率先布局。2025年以来，该行先后为多个抽水蓄能电站项目提供前期贷款支持，并在电化学储能、压缩空气储能等新技术路线上对接头部企业，探索“融资+融智”的综合服务模式。在智能电网与配电网升级方面，该行积极跟进县域配电网改造和农村电网巩固提升工程，让绿色电力不仅“发得出”，更能“送得畅、用得好”。

岷江之水奔流不息，成都分行对绿色经济的支持也从未止步。从水电到光伏，从装备制造到新型储能，从特高压骨干网到县域配电网升级，该行正以专业的金融能力和深厚的家国情怀，为成都乃至全省能源结构优化调整提供坚实保障，助力四川在绿色发展的征程上破浪前行、勇立潮头。

新疆

乌鲁木齐黄河路支行 温情守护银发客户

本报讯(通讯员 张芮) 为持续提升老年客户金融服务体验，工商银行新疆区乌鲁木齐黄河路支行立足老年群体实际需求，精心打造安全、便捷、暖心的养老服务特色场景，用细节传递温度，以服务彰显担当，让老年客户在网点尽享舒心、安心、放心的金融体验。

在场景安全打造方面，网点坚持安全先行，全面优化厅堂环境。针对地面湿滑、拐角尖锐、玻璃隔断等易发生磕碰的区域，统一张贴醒目的爱心提示标识，在柜台边角、门框、通道转角处加装防撞条，从硬件上降低安全风险。工作人员在日常服务中同步做好暖心提醒，主动提示老年客户注意行走安全，全方位守护客户人身安全，构建起坚实可靠的服务防护网。

在便民服务升级方面，网点聚焦老年客户使用习惯，完善各类适老设施。厅堂内配备老花镜、放大镜、轮椅、便民医药箱等便民物品，智能设备设置大字模式与语音播报功能，简化操作流程，方便老年客户自主办理。同时合理规划等候区域，增设舒适座椅，保持环境整洁明亮，让老年客户在等候与办理业务的过程中更加轻松舒适。

在服务质效提升方面，网点着力优化服务流程，强化人文关怀。开设爱心窗口与绿色通道，为老年客户提供优先叫号、优先办理服务，减少等候时间。工作人员主动上前引导帮扶，耐心解答业务咨询，细致讲解金融产品与反诈知识，切实帮助老年群体更好地使用金融产品、守护自身财产安全。

河南

许昌分行获市政府通报表扬

本报讯(通讯员 李强 尚铁中) 近日，河南省许昌市人民政府对在第一季度信贷投放中作出突出贡献的银行机构予以通报表扬，工商银行许昌分行凭借首季投放贷款59.63亿元的“硬核”业绩赫然在列，这是对该行前期金融工作的充分肯定。

金融是国民经济的血脉。今年以来，许昌分行深入贯彻落实中央经济工作会议精神，按照许昌市委、市政府关于推动经济高质量发展的各项决策部署，坚持“早部署、早发力、早见效”的原则，打破常规节奏，将金融服务关口前移。面对新年伊始的融资需求，该行上下牢固树立“项目为王”理念，主动出击、靠前发力，以高度的政治站位和强烈的责任担当，充分发挥国有大行金融主力军和压舱石的作用。

亮眼数据的背后，是该行对信贷结构的精准把控与对重点领域持续倾斜。一季度以来，许昌分行聚焦全市经济社会发展的重点领域和薄弱环节，打出了一套金融服务

“组合拳”。

在赋能实体经济方面，该行将制造业作为信贷投放的“主阵地”，紧盯先进制造业集群建设，大幅扩大中长期贷款投放规模，通过“一企一策”精准服务，为传统产业转型升级和新兴产业培育壮大注入强劲动力。在深耕普惠金融方面，该行深知中小微企业是市场经济的毛细血管，通过创新线上化、信用类金融产品，破解小微企业“融资难、融资贵、融资慢”的难题，将源头活水引向千企万户。

与此同时，许昌分行贯彻绿色发展理念，紧盯全市绿色低碳转型大局，积极创新绿色金融产品，在支持企业节能降碳、环保项目建设上持续发力，以真金白银守护绿水青山。在服务乡村振兴、基础设施建设、科技创新等关键领域，该行组建专项服务专班，主动对接项目库，开辟绿色通道，以“工行速度”确保各类重大民生项目和科创项目早落地、早见效。

山东

临沂双岭支行 精准发力助力普惠贷款快速发展

本报讯(通讯员 梁克水 唐正伟) 今年以来，工商银行山东省临沂市双岭支行始终将服务区域实体经济作为发展的根本宗旨，做好金融“五篇大文章”，立足周边市场特色，深入挖潜客户资源，通过线上“经营快贷”“e抵快贷”与线下特色方案“沂蒙惠商贷”相结合的方式，为客户精准匹配融资方案。截至2026年3月30日，该行共计实现普惠贷款投放44户，余额达8000万元，位居全市系统前列。

强化产品学习，提升专业能力。该行定期在晨会、夕会开展普惠贷款产品的学习与政策解读，增强员工对普惠贷款产品特色、准入条件、适用客群、利率期限的了解，提升网点员工专业能力。同时，鼓励全员开口营销，特别针对单位结算账户尽职调查、商户收单客户入网、单位结算账户开立变更等场景，鼓励尽调人员、开户柜员、业务审核人员积极向客户营销，争取优质客户，在营业网点内形成普惠贷款全员可营销、人人可受理的良好营销氛围。

梳理重点客群，实现精准投放。通过梳理系统内收单商户交易活跃客户、理财经理管户高资产客户、单位结算账户高交易额客户，由客户经理开展精准营销服务，将普惠贷款产品利率低、审批快、还款灵活的特点及时介绍给客户。针对有融资需求的客户，该行通过不同岗位员工之间的协同配合，切实提高工作效率，持续优化客户体验，为营销推介和裂变打下坚实基础。针对特色方案“沂蒙惠商贷”场景下商户开展上门服务，为客户精准匹配融资方案。

做好授信维护，增强客户黏性。针对授信到期客户，该行提前联系，通过实地上门走访，了解客户近期经营情况、财务状况、资产负债情况及融资需求，针对有融资需求的客户提前对接，从还款能力、还款意愿、行业资质、合作黏性、综合贡献等维度开展综合评价，及时为优质客户重新授信，避免优质普惠贷款客户流向他行，对评估状况良好的客户，适当提高授信额度，带动网点对公开户、代发工资、社保卡、个人养老金等业务的发展。

福建

漳州分行营业部 走进高校招聘会开展反诈宣讲



漳州分行营业部员工为学生讲解反诈金融知识。

本报讯(通讯员 庄钟震) 4月23日，福建省漳州市2026年“书记市长送岗留才进校园”大型招聘会在闽南师范大学弦歌广场隆重举行。现场人头攒动，气氛热烈。工商银行福建省漳州分行营业部组织青年志愿者走进招聘会，面向即将步入职场的大学生开展防范电信网络诈骗宣传活动，为青年学子筑起“反诈防护网”。

活动当天，志愿者们早早抵达现场，精心布置宣传专区与咨询台，围绕“反诈是门必修课 筑牢防线守好责”主题，通过悬挂横幅、摆放展板、发放折页等多种形式，开展

“零距离”现场咨询和“一对一”指导服务。志愿者们重点向学子们讲解了数字金融、理性消费、识诈反诈、个人诚信等金融知识，并结合生动案例，以案释法，深入浅出地拆解了“校园贷”“兼职刷单陷阱”“虚假岗位诈骗”等校园高频高发风险场景及诈骗手段。提醒学子们要警惕各类陷阱，树立正确的消费观念，牢记“个人信息不泄露”“天上不会掉馅饼”，时刻保持清醒头脑，绷紧防范之弦，增强金融知识素养，提高风险防范意识，守护好“钱袋子”，共同筑牢校园安全“金融防火墙”。

视点

工行内蒙古分行协办

玉林分行优化资源配置助力消费市场回暖

本报讯(通讯员 梁发军) 今年以来，工商银行广西区玉林分行坚决贯彻落实国家和上级行关于金融支持提振和扩大消费的决策部署，通过优化金融资源配置，创新产品和服务模式，着力破解服务消费重点领域小微主体的融资难题。截至2026年3月末，该行已为重点消费领域的小微主体发放贷款近9000万元，为玉林消费市场回暖注入强劲金融动能。

聚焦政策导向，倾斜信贷资源。该行紧密围绕自治区及玉林市促进消费的政策导向，显著加大对住宿餐饮、文化旅游、家电维修、新能源汽车、居民服务等关键领域的信贷资源倾斜力度。尤其关注作为市场复苏主力的小微企业和个体工商户，将普惠金融

资源精准聚焦于轻资产运营的住宿餐饮、本地生活服务消费领域薄弱环节。通过强化政策引导和资源保障，致力于精准对接小微主体融资难、融资贵、融资慢的核心痛点，为消费市场全面复苏筑牢根基。

优化服务体系，提升服务效能。该行以产品创新和流程优化为核心，着力构建普惠金融服务体系。大力推广“新一代经营快贷”“交易e贷”“商户e贷”等纯信用、线上化的拳头产品，依托先进的大数据风控模型，实现“无抵押、秒审批、速到账”，有效突破传统融资依赖抵押物的瓶颈限制。同时，积极开辟贷款审批“绿色通道”，对消费领域小微企业及个体工商户贷款申请实

施优先受理、优先审批，大幅压缩业务办理周期，确保信贷资金能够快速响应企业季节性备货、营销推广、设备更新等时效性强的紧迫需求。

服务成效显著，激发市场活力。该行以精准、高效、创新的金融服务有效支持了辖内企业经营发展，激发市场活力。玉林市某酒店有限公司主营住宿餐饮业务，因经营发展需要，于2026年3月向该行申请50万元“经营快贷”，对接客户经理在详细了解企业经营现状与资金需求后，迅速完成全流程审批并成功放款，确保企业及时获得资金支持。此笔贷款的顺利落地不仅高效解决了企业的燃眉之急，也为当地消费市场注入了新活力，彰显了国有大行服务实体经济的责任担当。