

山城里的金融变革 打通融资“最后一公里”

□聂锦涛

初夏的麟游，青山如黛。招贤镇种植大户老李顶着日头从大棚里出来，手机“叮”一声响——陕西麟游农商银行发放的“e农贷”到账了。这笔30万元的小额信用贷款，从申请到放款不到一个小时，利率比去年还低了1个百分点。“以前贷款来回跑三四趟，现在银行工作人员上门服务，手机上点一点，钱就到卡上了。”老李擦了把汗，笑得踏实。

这一幕，正是陕西省宝鸡市麟游县金融业深耕实体、服务民生的生动缩影。

2025年，麟游县委、县政府始终深入贯彻落实中央经济工作会议、中央金融工作会议精神，紧扣“服务实体经济、防控金融风险、深化金融改革”三大主线，以破解小微企业融资难、融资贵为核心，推动金融资源向重点领域和薄弱环节倾斜。截至年末，全县各项存款余额74.09亿元，各项贷款余额44.83亿元，其中农户贷款余额13.68亿元，同比增长17.92%。每一个增长的数字背后，都是金融“活水”顺着山乡脉络，精准滴灌的坚实足迹。

上门走访破壁垒，纾困解围在一线

“企业缺不缺资金？贷款难不难？我们要一家一家跑到位。”这是2025年麟游县小微企业融资协调工作专班说得最多的一句话。

为打破政银企信息壁垒，麟游县建立了由多部门及金融机构共同参与的小微企业融资协调工作专班，一场覆盖全县的“拉网式”摸排全面铺开。县委金融办牵头，县发改局具体负责，联合县行政审批局、市场监管、税务局等逐一核实小微企业市场主体存续情况，剔除无实际运营的市场主体，确保走访精准有效。专班印发走访活动通知，建立“一企一档”走访台账，实行周通报工作机制，倒逼走访效率提升。

2025年，全县累计走访小微企业市场主体7269户，其中小微企业2841户、个体工商户3025户、其他经营主体1403户，实现县域小微企业市场主体走访全覆盖。纳入融资服务“推荐清单”的2174户企业中，累计授信2152户、授信金额6.42亿元，累计投放贷款2137户、投放金额5.79亿元，真正实现了“企业有需求、金融有响应”。

“以前是等着企业找上门，现在是追着企业问需求。”县发改局工作人员介绍，工作专班推动金融机构从“被动审批”转向“主动服务”，银行客户经理成了企业的“编外财务顾问”。2025年，全县普惠小微贷款余额8.57亿元，较年初新增1.37亿元，小微企业融资实现了“量增、面扩、价降”。

政银企对接也在常态化推进。全年举办“纾困解难·助力小微”等主题对接会4场，现场达成签约意向3.2亿元；借势各类产业发展大会，对38个重点企业和专项领域开展“一对一”融资辅导，逐一破解项目资本金不足、担保方式单一等堵点难题。县政务服务大厅设立的“金融服务专窗”，组织5家驻麟游银行轮流驻点办公，实现营业执照办理与银行开户“无缝衔接”，全年累计对接县域企业50余家，现场解答疑问180余次，推动8家企业达成融资合作意向。

定制产品精准滴灌，特色产品百花齐放

针对县域市场主体差异化融资需求，麟游县各金融机构不断丰富产品矩阵，具有麟游特色的金融产品持续上新，让金融服务更精准、更适配。

农业银行麟游县支行瞄准县域煤炭运输行业需求，创新推出“专业大户贷”，一次性投放2户880万元，为特色产业头雁客户提供了更充足的额度、更灵活的担保方式、更优惠的利率；针对设施农业发展痛点推



出“大棚宝”物联网服务，通过实时监测棚内温湿度帮助种植户应对极端天气，截至2026年1月已在多个乡镇安装24个，让设施农业有了“科技哨兵”。更具突破性的是，该行成功落地全省农行首笔农村集体经济组织“宝富贷”业务，向酒房镇大庄村发放18.31万元的信用贷款，实现了对农村集体经济组织金融服务的跨越性突破。

麟游农商银行则打造了覆盖农业、服务业等多领域的“2+N”特色产品矩阵，“秦e贷”“秦V贷”“乡村V贷”等产品精准匹配不同主体需求。该行紧盯农时农事，全年发放春耕备耕、夏收秋播等时令性贷款1.86亿元，为果蔬、林麝养殖等重点农业产业链提供信贷支持超1.2亿元，为81户职业农民、1407户家庭农场、326户农民专业合作社提供授信支持，授信金额达1.25亿元。

各银行机构也纷纷交出亮眼成绩单：工商银行麟游支行全年各项贷款净增1.01亿元，完成年度目标的505%，普惠贷款投放1800万元，完成率125%，超额完成各项经营目标；邮储银行麟游支行全年实现收入1284.83万元、利润495.88万元，分别完成年度预算的111.72%、125.53%，公司存款时点净增1.7亿元，完成日均计划的426%，展现出强劲的业务拓展能力。

锚定产业链布局，产业与金融同频共振

金融不仅要为市场主体“雪中送炭”，更要为产业升级“锦上添花”。2025年，麟游县金融机构主动融入县域现代化产业体系布局，聚焦“四矿一电”首位产业及园区发展，以金融力量激活产业集群发展内生动力。

麟游农商银行牵头为招贤煤矿发放1亿元社团贷款，向核心企业麟北煤业投放2000万元固定资产项目贷款，牢牢稳住产业基本盘；围绕产业链延伸，为矿机机电设备智能制造、电线电缆制造等项目融资3900万元；前瞻布局战略性新兴产业，为招贤新材料产业园万吨高纯石英砂项目提供3700万元信贷资金，助力县域新材料领域破局起势。“我们不仅是资金的提供者，更是产业升级的助推器。”麟游农商银行负责人表示。

工商银行麟游支行精准锚定县域首位产业核心赛道，为陕西麟北煤业开发有限责任公司批复10亿元项目贷款授信额度，2025年当年即完成7000万元贷款投放，2026年持续跟进项目建设进度，再度发放贷款4633万元，以大额长期信贷资金为县域煤炭龙头企业稳产扩能、产业链升级筑牢金融支撑。

农业银行麟游支行紧盯县域重点基础设施建设，成功获批普惠化水库项目贷款3.7亿元；全年累计向15户当地企业投放普惠贷款1153.2万元，其中培育首贷户4户、投放金额138.3万元，有效填补了成长型企业融资空白。

视点

榆林市子洲县布局三个区域中心建设

□记者 王轩 通讯员 乔丹

在刚刚绘就的“十五五”蓝图中，一场关乎产业转型升级与能级跃升的战略布局正加速展开。陕西省榆林市子洲县立足资源禀赋，锚定“14336”总体发展思路，其中第二个“3”，确立了同步发力“三个区域中心”的建设构想，以红色文化、特色产业与高端制造的多元叠加，全力开启中国式现代化的县域实践新篇章。

红色铸魂，让历史底蕴成为精神高地

依托丰厚的红色文化积淀，子洲县正将马文瑞故居、南丰寨等散落的“红色地标”串珠成链，致力于打造陕北革命文化研习高地。南丰寨承载着中共陕北第一次代表会议的厚重历史，不仅是党员干部追寻初心使命的党史教育基地，更是传承革命精神的鲜活课堂。近年来，子洲着力推进红色遗址的修缮保护和内涵挖掘，先后完成邵家坪、高家塔等毛泽东旧居的修缮布展，其中马文瑞生平事迹展览馆也已于2024年正式落成，为研学高地建设奠定了坚实的硬件基础。

从完善基础设施到深化文旅融合，子洲着力构建从“一处红”到“全域红”的研学体系。以“党中央转战陕北在子洲”的

品牌影响力为基础，推动红色旅游与黄土文化、生态文明深度融合，让红色精神从历史走进现实。

药香聚力，打造辐射西北的药香枢纽

子洲县地处北纬黄金种植带，以黄芪为代表的道地中药材早已享誉四方。近年来，子洲顺势而上，积极打造辐射西北的中药材集散枢纽。子洲黄芪以色鲜、味浓、质优闻名全国，素有“东北参、子洲芪”之美誉，常年远销海内外市场。作为全省首个黄芪审定新品种，“子芪1号”的提纯复壮与“子芪2号”的培育攻关正如火如荼地推进，标志着中药材产业实现了从规模扩张向种业创新的关键转型。马路沟中药材产业园二期已全面建成，华润三九等龙头药企的深度入驻，推动着子洲黄芪向标准化、品牌化、高端化的方向深度跃迁。

截至2025年底，子洲全县各类中药材种植面积已达29.1万亩，中药材年产值突破6亿元。随着集散中心的功能日益完善，子洲正从“卖原料”向“卖精品”转变，一个集种源培育、品质检测、精深加工、药剂制造于一体的百亿级黄芪产业集群已初具雏形。

绿色金融、科技金融也成为县域金融发展的新亮点。麟游农商银行投放煤矸石综合利用、燃煤废气净化等绿色贷款8406万元，以金融力量践行“两山”理念；投放3040万元科技型贷款，有效支持企业技术创新，为产业转型升级注入金融动能。

信用筑基守底线，普惠初心暖民心

在麟游，“信用”正在变成看得见的“真金白银”。2025年，全县农村信用体系建设跑出“加速度”，全年新建农户经济档案5536户，累计达到17730户；新增农户授信1775户1.36亿元，累计授信农户16292户14.54亿元，授信覆盖率达54.32%。截至年末，全县累计创建信用村56个、信用镇5个，覆盖率分别达84.85%、71.43%，分列全市第二、第一位，“守信有益、信用有价”的社会氛围日益浓厚。

与此同时，“信易贷”“秦信融”等线上平台持续推广，全年信易贷平台注册认证381户，融资对接140户，实现融资业务全流程线上办理，让企业足不出户就能完成融资申请。数字金融打破服务时空壁垒，麟游农商银行累计为1.85万户授信6.23亿元数字普惠贷款，全县27个金融e站年均完成5万笔、4883万元助农交易，真正实现基础金融服务“不出村”。

减费让利更是让市场主体拿到了“真金白银”的实惠。麟游农商银行年内连续两次下调贷款利率，主动承担客户抵押评估登记费用，全年累计为各类贷户减少融资成本1645.12万元；农业银行麟游支行推动小微企业贷款平均利率较上年下降0.2个百分点，落实“无还本续贷”政策为4户困难企业投放资金691万元，切实为企业减负纾困。

在服务发展的同时，麟游县始终坚守金融风险底线，全县银行业不良贷款率控制在1%以内，涉农贷款不良率0.56%，位居全市第一，牢牢守住了不发生系统性、区域性金融风险的底线。全年开展防范非法集资、电信诈骗等宣传活动5批次，发放宣传资料1.7万份，覆盖群众2.4万人次，全民金融风险防范意识持续提升。

麟游的青山沃野间，跃动着金融服务实体经济的澎湃脉搏。这里始终坚守金融工作的政治性与人民性，牢牢锚定服务实体经济的根本宗旨，把普惠金融的初心深深融入山城发展的肌理，以涓涓不息的金融“活水”滋养这片土地的发展生机，为麟游县域经济高质量发展书写了浓墨重彩的金融篇章。



区域经济观察

关注

榆林市府谷县 推进海红果全产业链发展纪实

近日，随着陕西省榆林市府谷县5.36万亩海红果进入盛花期，这一拥有两千年栽培历史、在2023年成功入选“中国重要农业文化遗产”的珍稀产业，再次成为社会关注的焦点。

作为世界珍稀果树资源，全球85%以上的海红果产量集中于榆林市府谷县。近年来，府谷立足独特自然禀赋，坚持古树种质保护与现代产业发展并重，延伸全产业链条，深挖文化生态价值，持续推动农业文化遗产活化利用，让千年海红果成长为带动县域振兴、惠及万千百姓的特色产业。

千年传承：从野生树种到致富珍宝

走进古城镇海红果古树园，百年古树枝干虬曲、繁花如雪，与新栽果树相映成趣，构成一幅跨越时间的农耕图景。这片花海背后，是海红果与府谷大地长达两千多年的共生史。

海红果树是我国特有珍稀果树，人工栽培历史可追溯至两千多年前。经过一代代人的选育栽培，逐渐适应黄土高原的气候与土壤，从野生树种转变为兼具食用价值与经济价值的特色果品，成为融入当地农耕文明与乡土记忆的重要符号。

独特的自然条件，造就了海红果“世界珍宝、府谷独有”的品质。府谷平均海拔约1200米，年均气温9.1℃，年日照时数2890小时，雨热同季、昼夜温差大，有利于果实糖分与风味物质积累。黄河支流滋养了肥沃的黄土，为其提供了优越的生长环境。由于地域依赖性极强，海红果树移栽至周边数十公里外品质即明显下降，府谷因此成为全球核心产区。

目前，全县海红果树种植面积达5.36万亩，年产鲜果约3.8万吨，占全球总产量的85%以上。现存百年以上古树超千株，其中最年长者树龄约260年，至今枝繁叶茂、硕果累累，被誉为“海红果活化石”。

全链开发：从深闺藏品到振兴引擎

尽管历史悠久、品质独特，但海红果产业长期面临产品形式单一、附加值不高、市场知名度有限等瓶颈。如何让这颗千年珍宝走出“深闺”、焕发新生，成为府谷推动乡村振兴的重要课题。

近年来，府谷以农业文化遗产保护为契机，积极推进海红果全产业链建设，推动产业从传统种植向精深加工、品牌营销、文旅融合延伸，走出一条“小果子撬动大产业”的活化之路。

在种植环节，府谷坚持保护与培育并重。一方面，对古树资源系统普查、挂牌保

护，建立生态补偿与专人管护机制；另一方面，与农业科研机构合作开展品种改良，推广标准化、生态化种植技术，建设高标准生产基地，并通过技术培训提升果农管理水平，从源头保障果品质量与产业规模。

在加工环节，府谷积极培育龙头企业，推动海红果从鲜果销售向精深加工转型。以聚金邦、环渤海等企业为代表的产业联盟，成功开发出海红果酒、白兰地、酵素、果脯、果汁等20余种产品，实现“一颗果子、吃干榨净”，产品附加值提升3至5倍。

在品牌与“三产”融合方面，府谷着力打造“府谷海红果”区域公共品牌，依托“中国海红果之乡”、国家地理标志保护产品等荣誉，提升市场知名度。目前，府谷海红果全产业链年产值已突破3亿元，直接带动就业超5000人，间接惠及2万余人，成为数千户果农稳定增收的重要来源。

融合共生：从一方特产到地域名片

如今，府谷海红果已成为当地农民增收的“致富果”、水土保持的“生态果”、凝结乡愁的“文化果”，在生态保护、文化传承与产业发展的良性互动中，构建起人与自然和谐共生的地域发展新范式。

海红果树适应性强，根系发达，耐旱耐贫瘠，是黄土丘陵区水土保持的优良树种。府谷将海红果树规模种植与生态治理相结合，在荒山、沟坡地广泛种植，既绿了山川，又富了百姓，实现生态效益与经济效益的统一，成为黄河流域生态保护和高质量发展发展的生动实践。

在文化方面，海红果的栽培技艺、加工方法、饮食习俗等已成为地方非物质文化遗产的重要组成部分。在非遗传工坊里，老师傅沿用古法制作果脯；节庆活动中，海红果成为联结情感的乡土符号，串联起黄河文化、边塞文化、西口文化的共同记忆，让古老农耕智慧在当下延续活力。

产业发展离不开人才支撑。府谷围绕海红果全产业链技能需求，联合职业院校开发专项培训课程，采用“田间课堂+车间实训”模式，累计培训8000余人次，培育了一批懂技术、善经营的新型果农和产业工人。同时，通过政策扶持吸引年轻人返乡创业，发展电商、品牌营销、乡村旅游等新业态，为产业可持续发展筑牢人才根基。

从一株古树到一片产业林，从一项技艺到一条产业链，从地方特产到国家农业文化遗产，府谷以果为媒，在生态保护与乡村振兴的征程上，正书写着生态美、产业兴、百姓富的崭新篇章。

吴杰 刘贺伟

资讯

陕西榆林市展览馆 5月18日正式对外开放

在5·18国际博物馆日到来之际，备受关注的陕西榆林城市文化新地标——榆林市展览馆正式对外开放，这将成为市民与游客解锁读懂驼城、触摸城市发展的全新窗口。

榆林市展览馆坐落于榆林市高新区沙河路与明珠大道交汇处的西南隅，是全市公共文化建设重点工程，总建筑面积5.61万平方米，布展面积约21851平方米，整体布局简约大气，展陈设计新颖别致。展馆以“回望榆林沧桑历史、展示榆林综合成就、共谋榆林未来发展”为核心策展理念，精心设置五大主题展区，创新运用智能升降沙盘、多媒体全景展示、沉浸式体验等前沿数字化技术，全方位、系统性呈现榆林厚重的历史文脉、蓬勃的特色产业、亮眼的生态治理成果及清晰的城市规划蓝图。通过科技赋能与场景营造，让尘封的历史可看、鲜活的成就可感、美好的未来可期，成为市民读懂塞上驼城、见证时代变迁的重要窗口。

田苗 王欣 张清羿

陕西省级重点项目 获166亿元项目贷款

5月12日，陕西输能新材环氧树脂一体化项目（一期）获166亿元项目贷款，签约仪式在榆林人民大厦举行。输能集团公司党委副书记、总经理赵红旗，党委委员、总会计师李志伟，集团公司相关部门、输能新材相关领导及十余家合作银行代表共同出席，见证这一银企合作的重要里程碑。

输能新材环氧树脂一体化项目（一期）总投资约131.52亿元，是陕西省重点建设项目之一。作为世界首套煤基甲醇制环氧树脂全产业链项目，该项目依托榆林丰富的煤炭资源，将产业链向高端精细化工延伸。项目建成投产后，可年产25万吨环氧树脂，产能约占全国总需求的12%，对破解关键材料“卡脖子”困境、服务榆林能源革命创新示范区建设具有深远战略意义。

签约仪式上，赵红旗代表输能集团致辞。他表示，作为扎根榆林的地方国有能源企业，输能集团始终牢记“服务地方发展、推动产业升级”的使命担当，坚持将企业发展融入国家战略与区域经济大局，全力推动煤化工产业向高端化、多元化、低碳化迈进。他指出，在环氧树脂项目融资无先例可循、行业投资审慎的背景下，各金融机构仅用三个月便累计授信168亿元，并成功签订166亿元纯信用长期贷款合同，充分体现了金融资本对榆林能化产业升级的坚定信心。

赵红旗强调，项目团队要严把“安全、质量、进度、投资”四道关口，全力以赴推动项目早建成、早投产、早见效，着力打造行业标杆工程。同时，期盼与各金融机构持续深化产融协同生态，携手为榆林建设世界级高端化工产业集群贡献力量。

作为合作方代表，兴业银行、北京银行和建设银行相关负责人先后发言。他们表示，基于过往成功的合作基础，各银行将以此次签约为新起点，持续发挥金融优势，与输能集团共迎挑战、共享机遇，提供全方位、深层次的金融支持，助力输能集团高质量发展。

值得关注的是，面对重化工项目融资难、担保难等共性痛点，此次银企双方创新构建了企业主导型“模拟组团+保团”融资模式。该模式不仅打破了传统抵押束缚，融资成本更是降至行业最低水平——在现行的贷款市场报价利率“基准价”上下调0.71个百分点的利息，贷款期限长达12年并设置3年宽限期，精准匹配项目生命周期，打造了可复制推广的“输能方案”。

记者 王轩 通讯员 慕鸿程 杨方