

银行积存金规则再调整

国际金价高位回落,多家银行近期密集调整积存金业务,降费延时与风控收紧并行。专家提示黄金宜作防御配置,切忌追高。



本报综合报道 国际金价在经历年初大幅上涨和剧烈波动后,近期进入震荡回落阶段。伴随着市场波动收窄,多家银行近期再度调整积存金业务,包括下调产品风险等级、延长交易时间、推出手续费优惠等方式。

专家指出,此阶段银行主动调整积存金业务,不是单纯“看空黄金”,而是风险收益重新平衡的理性策略。银行并非完全放松风险管理,“双轨调整”是在获客与适当性管理之间划清边界。

专家认为,黄金依然值得配置,但未必适合重仓追高。对于投资者来说,建议将黄金定位为组合中的防御性资产,而不是短期获利工具。

银行让利抢客忙

今年年初,国际金价屡创新高,市场情绪高涨,大量投资者关注银行积存金业务。为防范非理性投资风险、落实投资者适当性管理要求,部分银行上调了积存金产品风险等级,提高相关产品的购买门槛。

随着国际金价震荡下跌,银行积存金业务交易活跃度有所下降。在此背景下,部分银行开始对积存金业务进行调整,发力积存金营销。

多家银行对积存金业务的手续费进行阶段性优惠,部分银行以“0费率”抢客。例如,工商银行表示,截至6月30日,该行积存金业务主动积存对应的积存手续费率由0.5%降至0.2%;截至12月31日,该行积存金业务定投对应的积存手续费率由0.5%降至0%。

5月29日,中国银行河北省分行发布一则推送消息,宣传该行“周五主题日优惠”:截至2026年6月30日,投资者将积存金定投扣款日设置在每周五,或在周五自主购买积存金,可享受每克减1元优惠。

“即日起到6月30日,黄金积存签约客户首次开启定投计划并首期扣款成功,即有机会获赠10元微信立减金。黄金积存签约客户首次持仓2000元及以上,即有机会获赠10元微信立减金。”5月28日,光大银行北京地区某支行客户经理介绍了该行黄金积存定投礼、黄金积存持仓礼等活动。

同时,部分银行对积存金产品风险等级名称进行变更。近期,建设银行发布公告称,为更好地服务客户,根据相关规章制度要求,该行将自6月1日起,正式启用新版《中国建设银行个人黄金积存业务客户权益须知》《中国建设银行个人黄金积存业务风

险揭示书》。更新内容主要为调整产品风险等级和客户风险承受能力等级的名称。调整前后,个人黄金积存业务风险等级维持R4不变,名称由“较高风险”变为“中高风险”。

此外,许多银行还延长了积存金夜盘交易时间。例如,兴业银行表示,为进一步提升客户积存金投资体验,自今年5月起,该行手机银行、个人网银渠道积存金活期、普通定期产品(不含实物兑换)交易时间由交易日9:00至23:00变更为交易日9:00至次日2:00。

风控未松底线

实际上,大多数银行并未明显放宽积存金业务的投资门槛。

例如,前述中国银行的推文末尾处,明确标注了“我行积存金业务仅面向C3平衡型及以上风险承受能力客户”的风险提示。今年1月以来,多家国有大行、股份行纷纷上调积存金业务的风险评级。目前,主流银行对该业务的风险评级大多维持在中风险及以上。

从积存金价格来看,以建设银行官网展示的数据为例,1月29日,该行积存金主动积存价最高曾触及1258.26元/克。截至5月29日下午4:45,主动积存报价约为986.9元/克,与年初高点克价相差约271元。

“近期,积存金价格下行,核心原因是国际金价从前期高位进入重新定价阶段。在此阶段,银行主动调整积存金业务,不是单纯‘看空黄金’,而是风险收益重新平衡的理性策略。”复旦发展研究院助理研究员、复旦平安宏观经济研究中心主任助理石烁指出,“当然,银行并非完全放松风险管理,也要在‘获客’和‘适当性管理’之间划清边界。积存金是贵金属投资产品,不等于银行存款,不保证本金和收益;若金价大幅下跌,可能导致本金亏损,因而出现了‘双轨调整’局面:一方面,更多银行主要是在交易时段、手续费、渠道入口上进行优化;另一方面,多数银行仍保留较强的风险提示和客户适当性要求。”

石烁认为,夜盘交易对银行的报价、流动性、清算、风控、客服和应急响应能力提出了更高要求。对此,银行应强化报价透明度、压力测试、夜间风控、适当性管理和风险提示。另外,投资者应理性看待夜盘功能,要看到各国央行购金、全球储备多元化、地缘政治不确定性、信用货币体系担忧等中长期支撑仍在,所以应避免短线投机,更加重视积存金的长期配置价值。

配有道守为上

金价下跌,投资者“上车”配置时机到了吗?

业内人士认为,银行调整积存金业务是顺应黄金市场热度变化、匹配投资者风险需求与业务推广节奏的综合表现,不过风险等级下调不等于黄金波动消失,金价走势仍存在不确定性。

“投资者要摒弃高杠杆衍生品和短线博弈,将黄金视为资产配置中的长期‘压舱石’,而非短期投机工具,可以通过黄金ETF(交易型开放式指数基金)等工具进行长期、分批配置,以淡化择时风险,分享长期趋势。此外,合理设定黄金资产在个人总资产中的占比,实现风险分散。”排排网财富管理总监刘有华建议道。

东方金诚研究发展部高级副总监翟瑞认为,整体上看,在美债收益率攀升、中东局势缓和及加息预期升温等多空交织下,近期金价波动调整。中东局势仍主导金价短期波动节奏,在协议预期的支撑下,金价大概率呈现宽幅震荡的修复格局。

“从资产配置角度看,黄金依然值得配,但未必适合重仓追高。”翟瑞表示,对于投资者来说,建议把黄金定位为组合中的防御性资产,而不是短期获利工具,优先选择银行金条、交易所黄金产品或黄金ETF,成本和流动性更优;此外,不建议一次性重仓买入,可采取定投或分批建仓方式,平滑高位波动风险,同时控制仓位。

多家银行在发布积存金调整公告时表示,黄金价格可能因突发政策、市场情绪变化或国际事件等因素出现短期剧烈波动,进而导致黄金账户持仓市值快速变化。银行提醒投资者保持对贵金属市场与价格走势的关注,结合自身财务状况及风险承受能力,合理控制仓位,提高风险防范意识,谨慎决策,理性投资。

综合来看,本轮银行积存金业务的“双轨调整”,本质上是市场从狂热回归理性的缩影。银行以降费、延时、优化名称等方式降低参与门槛,但风控底线并未松动——这恰恰说明,机构比散户更清楚:黄金的长期逻辑未变,但短期波动不可忽视。对普通投资者而言,与其纠结“现在是不是底部”,不如明确一个原则:黄金是组合的“压舱石”,不是“提款机”。定投分批、控制仓位,忽略短期噪音,才是穿越周期的务实之道。市场永远充满不确定性,但纪律比判断更可靠。

关注

山东荣成农商银行 层林尽染药香浓 麦涛潮涌农银情

从阡陌田野到寻常农家,农业农村始终是农商银行最深的根。山东荣成农商银行始终坚守支农支小初心使命,深耕本土农业产业,聚焦特色种植、粮食生产等关键领域,创新金融产品、优化服务模式,以精准信贷投放破解农户与农业企业融资难题,用金融“活水”浇灌产业沃土,为乡村产业高质量发展注入强劲动能。



林药共生绘新景

初夏时节,在山东省威海市荣成市成山镇国有成山林场内,黑松林下连片的中草药郁郁葱葱、长势喜人,微风拂过,枝叶轻摇,勾勒出一幅生态与产业共生共荣的生动图景。这片占地6000亩的“齐鲁本草药谷”,是威海市重点招商引资项目,也是荣成农商银行绿色金融赋能林下经济的实践样板。

该中草药种植加工企业深耕林下仿野生种植领域,携手山东药品食品职业学院打造高标准特色产业基地,成功入选山东省中药材生态种植园区培育单位。该企业规模化种植射干、黄精、金银花、芍药等十余个道地药材品种,探索出“林场+企业”协同发展的生态富民路径。然而,中草药种植前期投入大、生长周期长、资金回笼慢,且企业轻资产运营,缺乏有效抵押物,扩种提质、基地升级等面临融资瓶颈。

了解到企业困境后,荣成农商银行成山支行主动靠前、精准对接,深入调研产业特性与经营痛点,创新授信模式,打破传统抵押壁垒,以道地药材预期收益、中草药订单为核心授信依据,量身定制专属信贷方案。该行结合药材生长规律与资金回笼周期,科学核定50万元专项信用贷款额度,灵活设置分期还款计划,让还款周期与药材产出收益精准匹配,最大限度减轻企业资金压力。

从实地考察、方案定制到审批放款,荣成农商银行简化流程、压缩时限,高效完成全流程服务,确保资金快速直达企业种采购、设施升级等关键环节。“这笔贷款真是‘及时雨’,不仅补上了生产资金缺口,更坚定了我们深耕林药产业、延伸产业链条的信心!”企业负责人满怀欣喜地表示,后续将依托信贷支持扩大种植规模,深耕中药饮片鲜切、药食同源产品开发,布局农文旅融合项目,带动区域医药康养产业发展,让绿水青山持续释放生态价值与经济价值。

良田沃野呈丰景

夏意渐浓的荣成上庄镇,广袤田野间麦浪翻滚,玉米垂穗,连片的240亩良田在暖阳下铺展成金色画卷,种粮人老姜正俯身查看长势,眉眼间满是丰收的喜悦。这片承载着数十年耕耘初心的土地,在荣成农商银行

金融“活水”的滋养下,正焕发着勃勃生机,稳稳托举起粮食丰收的希望。

老姜是土生土长的上庄人,朝夕与土地为伴,深耕谷物种植数十载,深谙春耕夏耘、秋收冬藏的田间智慧。对国家、地方扶持农业生产的方向与政策做了深入了解后,他牵头成立家庭农场,流转整合240亩连片耕地,专心种植小麦、玉米两大粮食作物。同时,他还陆续购置了拖拉机、收割机等全套农机,自家耕种全程机械化,效率高、收成稳;农忙时节,这些农机还走出自家地块,走村串户帮周边农户耕地、播种、收割,成了乡亲们眼里随叫随到的“田间好帮手”。从春播时的耕地育苗,到夏管时的施肥灌溉,再到秋收时的收割晾晒,他把每一寸土地都打理得肥沃饱满,年复一年守护着一方粮田。

随着种植规模逐年扩大,老姜的种粮事业步入提质增效的关键期,新的难题也随之而来。每年土地流转租金、化肥农药采购、农机日常维护,再加上新品种试种、农田设施修缮,各项开支集中,周转资金时常吃紧。看着长势喜人的庄稼,想到即将到来的农资采购高峰,资金缺口成了他心头最牵挂的事。

得知老姜的实际困难后,荣成农商银行上庄支行客户经理主动上门走访,踏着田埂实地查看庄稼长势、农田规模,详细了解他的经营状况、信用情况和资金需求,认真倾听他在种粮路上的期盼与顾虑。结合粮食种植周期长、季节性强的特点,该行摒弃繁琐流程,精准匹配惠农金融产品,量身定制20万元农担贷款方案,额度循环使用,还款方式灵活适配回款节奏,有效降低了老姜的融资门槛与成本。

从田间调研、资料审核到快速放款,全程高效便捷,信贷资金第一时间到位,精准投入到农资采购、农机维修等关键环节,为老姜的种粮之路注入坚实底气。“农商银行的服务太贴心了!上门办事、放款快、利率实在,这笔钱解了我的燃眉之急!”老姜望着长势喜人的庄稼,语气里满是感激,“有了金融支持,我更有信心种好地、多打粮,守好咱老百姓的‘米袋子’!”如今,他不仅种好自家良田,还带动周边农户共享农资,互帮互助,让金色粮田孕育出更多的丰收希望,让普惠金融的暖流浸润了乡土大地。(通讯员 秦国强、刘佳楠)

动态

海门农商银行召开2026年度旺季营销总结暨二季度经营工作会议

前不久,江苏海门农商银行召开2026年度旺季营销总结暨二季度经营工作会议。该行领导班子成员、机关各部门正副职、各支行正副行长及客户经理、主要业务条线全体人员一道,全面复盘一季度旺季营销情况,深入剖析不足短板,同时部署下阶段重点工作,凝聚攻坚克难、争先创优的合力。

党委书记、董事长姜丰平作了题为《对标找差明方向 保持警惕抓落实》的讲话。姜丰平指出,一季度,面对变化的市场、强大的对手,全行上下主动作为、协同发力,顶住压力、迎难而上,圆满完成了阶段性目标任务。在肯定旺季营销成绩的同时,必须坚决克服“差不多”“过得去”的懈怠思想,以刀刃向内的勇气、理性思辨的视角,深刻剖析旺季营销工作中存在的突出问题,找准当前各项工作的切入点、结合点、发力点,在应对复杂挑战、推动高质量发展的实践中,占得先机、掌握主动、赢得优势。姜丰平强调,接下来,要主动作为,加快发展中,让高质量发展的态势更加稳健;精准风控稳质效,让高质量发展的基础更加牢固;合规经营守底线,让高质量发展的步伐更加坚定;担当作为树新风,让高质量发展的底色更加厚重;培育团队添活力,让高质量发展的动力更加强劲。

该行行长陈晖系统总结了旺季经营工作成效,肯定了在规模增长、结构优化、风控提升、服务下沉等方面的阶段性成效,指出了在存款增长、零售转型等方面存在的短板弱项。陈晖要求,下阶段要全力以赴深耕网格,聚力攻坚活期存款,从严从紧控新降旧,在靶向攻坚中破局起势,牢牢把握发展主动权;锻造过硬队伍,做实走访营销,坚守以客户为中心,在守正创新中提质增效,夯实高质量发展支撑;强化担当作为,锤炼过硬作风,严守合规底线,在真抓实干中冲锋冲刺,确保各项工作落地见效。

会议通报了公司金融、零售金融的旺季业务情况;江苏农商联合银行“勇挑大梁”优质服务“五增五优”促发展”专项活动开展情况;一季度风险管理和部门月度关键任务完成情况。举行了“状元计划”“开门红”项目优秀员工表彰,颁授一季度业绩领先状元旗。相关支行行长作交流表态发言。(通讯员 杨晨)

淮安农商银行 财富管理管理能力提升项目正式启动

前不久,江苏淮安农商银行召开财富管理专项提升项目启动会。总行领导、相关部门负责人,江苏省淮安市清江浦区、淮阴区、淮安及营业部等区域代表员工,外部项目公司人员等共计100余人参会。

分管财富管理副行长蔡媛在讲话中强调,本次项目是落实上级考核、顺应发展需要、破解能力短板、补齐任务缺口的关键举措。各支行要扛起主体责任,高效执行;零售条线要统筹推进,强化保障;项目公司要专业赋能,精准辅导。

会上,零售金融部解读《财富管理管理能力提升项目实施方案》,明确项目实施时间、覆盖范围、组织架构、目标任务、客户权益及考核激励机制,以系统化培训、驻点督导、实战落地、过程管控为重点,推动财富管理由被动销售向主动服务转型。(通讯员 赵越民)

江苏长江农村商业银行股份有限公司宿迁分行与宿迁日晷企业管理合伙企业(有限合伙)债权转让暨催收联合公告

债权转让通知暨催收公告

| 序号 | 债务人 | 债权人 | 债权金额 | 担保情况 |
|----|-----|-----|------|------|
| 1 | ... | ... | ... | ... |
| 2 | ... | ... | ... | ... |
| 3 | ... | ... | ... | ... |
| 4 | ... | ... | ... | ... |
| 5 | ... | ... | ... | ... |
| 6 | ... | ... | ... | ... |
| 7 | ... | ... | ... | ... |
| 8 | ... | ... | ... | ... |
| 9 | ... | ... | ... | ... |
| 10 | ... | ... | ... | ... |
| 11 | ... | ... | ... | ... |
| 12 | ... | ... | ... | ... |
| 13 | ... | ... | ... | ... |
| 14 | ... | ... | ... | ... |
| 15 | ... | ... | ... | ... |
| 16 | ... | ... | ... | ... |
| 17 | ... | ... | ... | ... |
| 18 | ... | ... | ... | ... |
| 19 | ... | ... | ... | ... |
| 20 | ... | ... | ... | ... |
| 21 | ... | ... | ... | ... |
| 22 | ... | ... | ... | ... |
| 23 | ... | ... | ... | ... |
| 24 | ... | ... | ... | ... |
| 25 | ... | ... | ... | ... |
| 26 | ... | ... | ... | ... |
| 27 | ... | ... | ... | ... |
| 28 | ... | ... | ... | ... |
| 29 | ... | ... | ... | ... |
| 30 | ... | ... | ... | ... |
| 31 | ... | ... | ... | ... |
| 32 | ... | ... | ... | ... |
| 33 | ... | ... | ... | ... |
| 34 | ... | ... | ... | ... |
| 35 | ... | ... | ... | ... |
| 36 | ... | ... | ... | ... |
| 37 | ... | ... | ... | ... |
| 38 | ... | ... | ... | ... |
| 39 | ... | ... | ... | ... |
| 40 | ... | ... | ... | ... |
| 41 | ... | ... | ... | ... |
| 42 | ... | ... | ... | ... |
| 43 | ... | ... | ... | ... |
| 44 | ... | ... | ... | ... |
| 45 | ... | ... | ... | ... |
| 46 | ... | ... | ... | ... |
| 47 | ... | ... | ... | ... |
| 48 | ... | ... | ... | ... |
| 49 | ... | ... | ... | ... |
| 50 | ... | ... | ... | ... |

拍卖公告

拍卖公告

债权转让通知暨催收公告

| 序号 | 债务人 | 债权人 | 债权金额 | 担保情况 |
|----|-----|-----|------|------|
| 1 | ... | ... | ... | ... |
| 2 | ... | ... | ... | ... |
| 3 | ... | ... | ... | ... |
| 4 | ... | ... | ... | ... |
| 5 | ... | ... | ... | ... |
| 6 | ... | ... | ... | ... |
| 7 | ... | ... | ... | ... |
| 8 | ... | ... | ... | ... |
| 9 | ... | ... | ... | ... |
| 10 | ... | ... | ... | ... |
| 11 | ... | ... | ... | ... |
| 12 | ... | ... | ... | ... |
| 13 | ... | ... | ... | ... |
| 14 | ... | ... | ... | ... |
| 15 | ... | ... | ... | ... |
| 16 | ... | ... | ... | ... |
| 17 | ... | ... | ... | ... |
| 18 | ... | ... | ... | ... |
| 19 | ... | ... | ... | ... |
| 20 | ... | ... | ... | ... |
| 21 | ... | ... | ... | ... |
| 22 | ... | ... | ... | ... |
| 23 | ... | ... | ... | ... |
| 24 | ... | ... | ... | ... |
| 25 | ... | ... | ... | ... |
| 26 | ... | ... | ... | ... |
| 27 | ... | ... | ... | ... |
| 28 | ... | ... | ... | ... |
| 29 | ... | ... | ... | ... |
| 30 | ... | ... | ... | ... |
| 31 | ... | ... | ... | ... |
| 32 | ... | ... | ... | ... |
| 33 | ... | ... | ... | ... |
| 34 | ... | ... | ... | ... |
| 35 | ... | ... | ... | ... |
| 36 | ... | ... | ... | ... |
| 37 | ... | ... | ... | ... |
| 38 | ... | ... | ... | ... |
| 39 | ... | ... | ... | ... |
| 40 | ... | ... | ... | ... |
| 41 | ... | ... | ... | ... |
| 42 | ... | ... | ... | ... |
| 43 | ... | ... | ... | ... |
| 44 | ... | ... | ... | ... |
| 45 | ... | ... | ... | ... |
| 46 | ... | ... | ... | ... |
| 47 | ... | ... | ... | ... |
| 48 | ... | ... | ... | ... |
| 49 | ... | ... | ... | ... |
| 50 | ... | ... | ... | ... |

拍卖公告

拍卖公告