

# 千阳解法：金融“链”上首位产业

□聂锦涛



宝鸡市千阳县

在关中平原西端，陕西省宝鸡市千阳县的果苗基地里，工人们蹲在垄间，给矮化砧木苗抹去多余的侧芽。而在几公里外的陕西飞天乳业有限公司生产线上，工人们快步走过包装台，一袋袋“飞天”牌全脂羊奶粉从生产线下，迅速封口、装盒，等待发运。

这两个看似不相关的场景，被同一条线索串联——金融。

2025年，千阳县399户中小微企业贷款余额超过6亿元。这个数字不算惊人，但穿透到果园和车间，就会明白：每一笔贷款背后，都是一个实体在扎根、在生长。

育苗“国家队”的底气从何而来？

宝鸡华圣果业有限责任公司的苗圃里，M9-T337砧木的组培苗整齐排列。这是从欧洲引进的矮化自根砧技术，在国内，能批量繁育这种无病毒苗木的企业屈指可数。

“一株苗从组培到挂果，要三年。”公司办公室主任张新军说，“这期间只有投入，没有产出。流转土地、建组培室、买设备、付人工，资金周转成了一大难题。”

宝鸡华圣是陕西华圣现代农业集团的全资子公司，光是在千阳的流转土地就有6000亩，年产自根砧分枝大苗800万株、优质苹果5000吨。但农业的账不是这么算的——苗子没卖出去之前，每一分钱都在“烧”。

企业把困难反映给了县里的小微企业融资协调工作专班。专班很快组织银行上门对接，按照“两张清单”机制，将华圣纳入重点支持名单。

千阳农商行随即响应。早在2023年，该行就为华圣提供了1700万元贷款，用于苗木繁育基地建设。结合苹果产业链实际情况，该行推出了“果商贷”专项金融产品，极大程度上满足了果农购买苗木、农资等资金需求。2025年，这家银行的实体贷款余额达到16.83亿元。“他们看的不只是抵押物。”张新军回忆道，“他们更看重苗圃里的技术、地里的订单，相信这个产业的未来。”

这不是孤例。在千阳苹果产业的发展壮大中，金融工作在其中已经形成了一套完整的服务链条——海升、华圣等育苗企业的基地扩建，有中长期信贷支撑；果农购买苗木、农资，有“果商贷”兜底；苹果的价

格波动，有太平洋财险的“保险+期货”方案对冲。据悉，2025年该方案成功争取到省、市及期货公司补贴资金210万元，为果农提供了3000万元苹果期货价格风险保障。“以前价格一波动，果农就慌。有了这个保险，他们敢投入、敢扩种。”公司负责人景晓飞说。

数据更加直观：2025年，千阳苹果首次出口越南，年内三次搭载神舟飞船为中国空间站供货。全省苹果国育新品（瑞香红）全链开发整域推进工作会在千阳召开。这套从千阳走出去的矮砧苗木技术模式，已累计向韩国、吉尔吉斯斯坦及全国19个省60个市县输出150万亩，带动全国发展矮砧果园517.5万亩。

飞天羊奶的“金融翅膀”

陕西飞天乳业有限公司始建于1984年，现主攻低温液态羊奶，年产能达2.5万吨。在企业的展厅里有一面荣誉墙：世界羊乳制品金奖、陕西省名牌产品、高新技术企业……但企业最在意的，是2025年那块“省级专精特新企业”的牌子。

近几年，上游奶价波动，下游消费疲软，中间的生产线一开就不能停，这意味着每天都有固定成本在跑。

“必须上智能化改造。”公司管理层算了笔账：一条5G智能羊奶粉生产线，能大幅提升效率和质量，但前期投入不是小数。钱从哪里来？

邮储银行千阳县支行接住了这个问题，他们授信2000万元，专项用于5G智能羊奶粉生产线建设。更重要的是，银行没有简单给一笔贷款了事，而是把还款计划嵌进了企业的收购周期和销售回款节奏里。“奶山羊产奶虽有季节，但企业生产是连续的。”该行行长王超群说，设计的还款方案专门避开了企业资金最紧的时候。2025年，该行累计投放贷款约2.7亿元，涉农贷款余额1.33亿元。

人保财险千阳支公司则在另一端发力。2025年，这家公司承保了政策性奶山羊保险，全年车险保费收入892.3万元，理赔金额却达到了1086.34万元。“这是近十年唯一一年赔款超千万。”人保财险千阳支公司负责人王子舟说，赔款比保费多出近200万元。这在商业上不是一笔划算的

买卖，但在民生账上，这笔账值了。截至2026年4月底，人保财险已经为全县提供了12亿元的风险保障。

金融服务不是“撒胡椒面”

千阳的金融打法，有一个清晰的底层逻辑：资金必须沿着县域重点产业链实施精准滴灌。

千阳县建立支持小微企业融资协调工作机制，由县发改局、银行、镇村组成联合专班，形成“专班摸排、清单推送、银行响应”的工作模式，通过开展覆盖全县7个镇、65个行政村的“千企万户大走访”行动，对照“合规持续经营、固定经营场所、真实融资需求”等5项标准初筛把关，动态更新“推荐清单”，结果直接推送给银行。银企不是“自由恋爱”，而是专班先摸排、再搭桥，让资金精准对接到有需求的企业。

千阳农商行依托县农业农村局主导的“陕农经”平台，推进“组财共管”，在65个行政村开立专用账户，归集资金3300万元。这个平台上，3448份合同、11193张资产卡片、5942笔支付记录，把村集体资金的每一笔流向都晒在阳光下，这让银行对于实体经济的支持更加心中有数、有的放矢了。

邮储银行则把服务窗口搬到了田间。他们的移动展业设备让柜台服务“走出去”，农户在炕头就能办贷款。2025年，该行粮食重点领域贷款达到3789.71万元，覆盖数万亩耕地的周转需求。

千阳不是大城市，没有那么多高楼大厦。但这里有中国最大的矮化自根砧苹果苗木繁育基地，有飞向空间站的苹果。金融没有直接种出苹果，也没有挤出一滴羊奶，但它让种苹果的人敢种、让养羊的人敢养、让办企业的人敢干。

金融“活水”从不喧嚣，但它流过的地方，果苗在长，企业在跑。县域金融的“千阳解法”没有秘密，就是两句话——钱要沿着产业链走，服务要贴着企业做。



## 视点

### 瓜甜了、虾肥了！孟家湾乡特色产业走出振兴路

□记者 王轩 通讯员 周湘 王宏进

时值六月，万物繁茂，田野间一派欣欣向荣。走进陕西省榆林市榆阳区孟家湾乡，野目盖村暖棚里的美都西瓜迎来成熟季，硕大的西瓜趴在田间，长势喜人；特色水产养殖基地里的南美白对虾已完成海南虾苗引种，正有序开展盐淡水淡化培育工作……

近年来，孟家湾乡立足本土资源禀赋，持续优化农业产业结构，大力发展特色种植、精品水产养殖产业，让特色产业成为带动农民增收、推动乡村振兴的重要引擎，构建起多元增收的产业新格局。

来到野目盖村，连片的标准化种植大棚整齐排列，暖棚内绿意盎然、藤蔓繁茂，一个个圆润饱满、纹路清晰的美都西瓜掩映在翠绿枝叶间，农户们穿梭在大棚间，熟练地挑选、采摘成熟西瓜，小心翼翼地将瓜果从藤蔓上摘下，去除杂质、分类装箱，这里的西瓜凭借优良的品质备受市场青睐。除此之外，塑料拱棚里的西瓜瓜藤叶片浓绿厚实，瓜瓜匀坠挂在藤蔓上，果型规整，再有40余天就能实现错峰上市。

“我去年在塑料拱棚里种了10棚美都西瓜，感觉效益挺好，产量也很高，一棚能卖6000元左右。今年我又增加了2个塑料拱棚，1个暖棚，暖棚里的西瓜已经上市售卖了。”孟家湾乡野目盖村村民苏永平表示。

“我们立足大棚温控设施优势，靠早育

苗、早定植、早上市，错峰卖高价，带动农户增收，今年全村共种植了200多棚美都西瓜。我们这里具有昼夜温差大、沙地土壤的优势，种植的美都西瓜皮薄肉厚、脆甜爽口。”孟家湾乡野目盖村党支部书记苏林平介绍道。

在孟家湾乡大圪堵村南美白对虾特色养殖基地，刚从海南引进的210万尾优质白对虾苗正在专属养殖池中进行盐淡水淡化培育工作。技术人员紧盯水质、水温、盐度等各项指标，实时监测虾苗生长状态，精细化调控养殖环境。虾苗经过数日的梯度淡化、水质适配培育后，可完全适应本地水土环境，届时将全部分流至户外标准化养殖水域，进入规模化养殖。

“今年我们优选海南优质虾苗，从福建学习引进‘海虾淡化’养殖技术，搭配深海鱼虾粉喂养，大幅提升虾苗成活率和成品虾品质。同时，我们把去年的8个池塘优化改造成16个池塘，搭配60台水车、4台大功率增氧机、水质监测系统配套设施，进一步提升标准化、科学化养殖水平。”孟家湾乡大圪堵村南美白对虾特色养殖基地负责人李鹏对今年的产量信心十足，“目前基地养殖体系日趋完善，养殖技术愈发成熟，今年预计南美白对虾总产量可达7万斤，整体产值有望突破200万元。”

如今的孟家湾乡已形成特色种植与精品水产养殖双向赋能、协同发展的特色产业格局。全乡以设施农业为抓手，建成千余座标准化种植拱棚和日光温室，主打美都西瓜、优质蔬菜等特色种植产业，同时深耕特色水产养殖，改造升级千余亩养殖鱼塘，成功引进南美白对虾、鲈鱼、螃蟹等名优水产品种，多元特色产业蓬勃发展，走出了一条因地制宜、特色鲜明、效益可观的乡村产业发展之路。

“下一步，孟家湾乡将立足资源优势，深耕特色种养产业，紧扣‘产业兴旺’核心目标，全力打造‘五大产业’发展板块。在特色种植领域，扩大优质西瓜、精品蔬菜种植规模，全面推广‘标准化种植技术，做强本土瓜果蔬菜特色品牌，拓宽农产品销售渠道。在水产养殖领域，扩大精品水产养殖规模，不断完善产业配套、优化产业结构，推动特色产业规模化、标准化发展，以特色产业赋能乡村全面振兴，带动群众持续稳定增收。”孟家湾乡农牧站站长刘彦飞说道。

从大棚西瓜硕果飘香到特色水产养殖风生水起，丰富多元的特色产业，不仅盘活了乡村闲置资源、激活了乡村发展活力，更稳稳托起了群众的“钱袋子”，为乡村全面振兴、农业提质增效、农民增收致富注入源源不断的动力。

## 关注

### 麦田里的“网约车”：岐山“三夏”抢收一线观察

□聂锦涛

麦浪翻涌，农机轰鸣。6月初的关中平原，正值“三夏”大忙。陕西省宝鸡市岐山县的47.46万亩小麦进入收获高峰，预计总产量达19.81万吨，比上年增加7.4%。

但在岐山县益店镇，72岁的种粮户王德厚（化名）今年没像往年那样站在地头心急火燎地拦收割机。他掏出手机，点开一个叫“嘟嘟农机”的小程序，按下“一键叫机”。不到20分钟，一台收割机就开到了他家地头。

“跟城里人叫滴滴一样方便。”王德厚笑着说。这声笑背后，是一场正在田间地头发生的数字化变革。

“农户找不到机，机手找不到活？”一个小程序破了题

每年“三夏”，农机部门最头疼的就是两件事：农户等收割机急得跺脚，机手开着车沿公路奔波找活干。“信息不对称，供需错配导致窝工严重。”部门负责人表示。

2019年5月，当地上线了“嘟嘟农机”手机网约平台——一个专门为农田作业打造的“农字牌”数字产品。六年过去，这个平台已在宝鸡11个县区及榆林等地推广，用户达13.5万人，注册机手3030余名，机具5100余台套，累计作业订单超3.3万笔，作业面积突破110万亩。

“耕、种、管、收、运、贮、加，全环节都能在平台上完成。”岐山县农业机械化技术推广服务中心主任曹帆介绍，农户端一键下单，机手端实时抢单，作业轨迹、面积、质量都能在线监测，还能线上支付、互相评价。

今年“三夏”前夕，平台升级到3.0版本，上线了机手自主作业查询通道，接入秦云链等农机作业智能监测设备，还推出了“宝鸡市农机化生产综合服务信息一点通”——设置气象、供油、维修、粮食烘干、农资供应等8个板块，定时进行信息推送。

村组长当“团长”，共享驿站当“后方”

平台有了，怎么让不擅长用手机的老

年人也能享受到便利呢？岐山县摸索出一套“村民组长集中下单—多户共享—机手抢单或驿站响应”的集约化服务模式。通俗点说，村组长成了“团购团长”，把各家各户的收割需求攒在一起，统一发布订单，机手一次作业连片收割，效率翻倍。

“我们要求各镇提前摸排小麦面积和成熟时间，组长在小麦成熟前就通过平台发布预约订单，特别是要照顾缺劳动力的老人。”曹帆说。

更硬的是实体支撑。岐山在全县设

立了3个“嘟嘟农机共享驿站”——凤鸣片、南塬片、东北片各一个，覆盖9个镇。这些驿站不只是调度中心，更是机手的“家”。

6月2日中午，在南塬片枣林镇明远农机共享驿站看到，来自河南的跨区作业机手李师傅刚加完油，在驿站食堂吃着臊子面。“以前我们睡车里，吃泡面，现在这儿能洗澡、能住宿、能修车，200吨柴油随时加，3000平方米停车场随便停。”驿站负责人杨建表示，去年“三夏”时节，该驿站调度农机抢收了3万多亩，达成这个数据比往年缩短了3天时间。

青化镇华裕农机共享驿站更像是个“农机学校”——100平方米的多功能培训教室已累计培训机手300余人次，围绕机收减损等方面开展实操教学。

抢收、抢种、抢管：一场与时间的赛跑

今年夏粮成熟期较往年推迟了5到7天，高峰集中在6月10日左右。这意味着窗口期更短、压力更大。

岐山县农业农村局提前做了功课。全县检修各类农具6300台（套），其中小麦收割机806台、玉米播种机957台，发放跨区作业证68份。设立6个机收接待站、5个维修配件供应点、3个共享驿站，24小时“三夏”服务热线保持畅通。

“我们还组织了5场培训，培训机手340人次，重点讲怎么减损、怎么高效播种。”县农业农村局农机股股长刘辉说道，今年全县还配备了17台粮食烘干机，日烘干能力达4500吨，遇到阴雨天气也不怕。

夏播同步推进，全县已储备种子400吨、化肥6000吨、农药120吨，18万亩玉米、2000亩大豆的任务已分解到各镇村。“玉米密播、集成技术要继续推广，选用优良品种，开展节水灌溉、水肥精准调控管理，确保一播全苗。”种植业股股长文萍说。

从“滴滴”到“嘟嘟”，一场田野里的数字化试验

“城市有‘滴滴出行’，农村有‘嘟嘟农机’。”这句话正在岐山变成现实。但曹帆想得更远。“平台是工具，驿站是节点，最终要形成一个农机服务的生态圈。”他透露，下一步岐山县要打造“机械调配主阵地”“技术培训大本营”“机手娱乐俱乐部”，让农机手有归属感，让农户有获得感。

夕阳西下，王德厚家的最后一块麦田收割完毕。他在平台上给机手打了个五星好评，又顺手预约了3天后的玉米播种。“明年这时候，估计我孙子都会帮我叫机手了。”他咧嘴一笑。

## 资讯

### 神木市夏日“凉”经济“热”力十足

炎炎夏日，纳凉避暑成了很多市民关心的话题。近年来，陕西省神木市依托资源优势，广泛开展夏日文旅活动，“清爽榆林”文化旅游节神木分会系列活动、林林兔大草原音乐节、横渡红碱淖公开水域游泳邀请赛、特色美食节等活动已成为全市夏日经济的重要支柱。

目前，神木已经连续成功举办四届横渡红碱淖活动，第五届横渡红碱淖公开水域游泳邀请赛也将于近期举行。横渡红碱淖成为这座城市极具特色的夏日竞技赛事，吸引了大量外地游客，激活了神木夏日文旅IP，释放着农耕文化、游牧文化、草原文化的夏日魅力。

在红碱淖湖泊湿地和毛乌素沙地这种“天然空调器”的加持下，这里早晚气温凉爽湿润，来神木避暑无疑是一件“凉快事”。

随着高温天气的到来，夜市、夜游等“夜经济”也逐渐“升温”，成为神木“凉”经济的重要业态。夜幕下，神木老城、杨业公园“麟912”街区、高家堡古镇、杏花滩公园、海螺湾步行街等“热点地段”的“夜市经济”也“热”力十足，人流如织，逛古城、听陕北说书、品各色美食、体验本土非遗……广大市民尽情享受夏日悠闲时光。

与此同时，神木市深挖乡村文旅潜力，以“特色种植+田园采摘+观光休闲”的融合模式，有效撬动乡村文旅消费，为夏日乡村经济发展注入新活力。

记者 王轩 通讯员 苏彦平

### 榆林市府谷县：从“查隐患”到“育基因”的安全生产进阶之路

作为黄河岸边著名的能源大县，陕西省榆林市府谷县能源产业蓬勃发展，安全责任尤为重大。府谷县坚持“源头防控、标本兼治”，先后出台12项制度，构建起“权责清晰、联动有力、齐抓共管”的工作格局。

隐患治理是安全生产的“第一道防线”。府谷县坚持系统思维，着力构建从源头排查到过程监管再到整改闭环的全链条治理体系，近年来累计开展48项专项安全排查，同步推进“微隐患”专项治理，消除风险点7000余处，努力做到“把隐患消灭在萌芽状态”。

在监管层面，府谷县实行重点企业“一对一”帮扶和煤矿“包联机制”，选派110名专业干部到能源、应急等关键岗位，聘请专家进驻企业或机动指导，努力提升危化、煤矿领域风险防控的精准度。同时针对2024年以来发现的重大隐患开展“回头看”，依托“专项督查+专家核查”推动真改实改，建立安委办“双周调度”机制，动态研判风险，持续跟踪问效。

在宣传培训方面，府谷县组织183名领导干部参加应急管理处置能力提升班，开展各类技能培训，累计覆盖2.2万人次。在全民演练方面，组织全县机关团体企事业单位开展应急演练131次、住宅小区演练97次、“九小场所”演练1301次，形成了“人人讲安全、个个会应急”的浓厚氛围。

值得一提的是，府谷县还全面畅通24小时举报渠道，鼓励社会监督，累计核实举报线索5万余条，发放奖金139.9万元。这一举措不仅织密了安全监督网络，更让每一位群众都成为安全生产的“哨兵”。

在提升安全韧性方面，府谷县打出了一套“组合拳”：依托数字政府平台，整合多部门视频监控资源，提升安全管理决策的精准化水平；创新建立“医矿直通”机制，成立矿山医疗急救指挥中心，组建普外、心内、重症等7个专家组，强化矿山事故中的快速医疗救治联动。

群众感受最直接的，是城乡消防短板的全面补齐。府谷县启动“三无”小区、自管小区、自建房综合整治专项行动，为3835户三层以上居民家庭配置灭火器、防毒面罩、灭火毯等消防设施，覆盖率达100%，切实提升了居民的自救互救能力。

记者 王轩 通讯员 周慧敏