

金融“五篇大文章”养老金融篇

金融润桑榆 赋能银发经济

——工商银行河南省安阳分行精准发力助力地方养老产业提质升级

□通讯员 张胜翔



安阳汤阴支行工作人员走访汤阴县福禄养老服务中心,开展调研活动。

2026年是“十五五”规划开局之年,工商银行河南省安阳分行深入贯彻落实中央金融工作会议精神及监管部门工作部署,坚守金融工作的政治性、人民性,紧扣安阳地方发展实际,扎实推进科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”落地见效。该行聚焦民生保障与银发经济发展需求,将养老金融作为补短板、惠民生的重点领域持续深耕,不断优化养老领域金融供给,以专业金融赋能地方康养产业提质升级。

下沉一线走访调研,金融“活水”纾解康养机构融资难题

9月28日,工行安阳汤阴支行工作人员走进汤阴县福禄养老服务中心开展实地走访调研。该中心环境整洁雅致,配套设施完善,医养、康养等功能分区清晰,标准化的养老服务场景井然有序。中心负责人刘文青对工行的金融服务给予了高度评价,她表示,工行审批效率高、放款速度快,及时到位的信贷资金有力支撑了中心升级改造,新增养老床位及康养设备更新,大幅提升了机构整体服务承载力与服务质量,解决了民办养老机构发展中的资金瓶颈问题。

汤阴县福禄养老服务中心是经民政部门批准设立的综合性民办医养结合机构,项目总投资达2.8亿元,占地100亩,总建筑面积达10万平方米,绿化覆盖率达48.6%,设置养老床位1600张。该中心秉持人性化适老设计理念,划分医养区、颐养区、康养区三大功能区域,融合养老居住、医疗护理、康复保健、休闲娱乐等多元服

务,全方位适配老年人多层次、个性化的养老需求。中心配备24小时安防呼叫系统、无障碍通行设施、中央空调等基础保障设施,并配套建设营养餐厅、医务室、康复室、老年活动中心、生活超市等场所,业态功能完备,始终秉持“一切为了老人,为了老人一切”的服务宗旨,以专业化、亲情化的服务模式,为辖区老年群体提供一站式高品质养老服务。

养老产业建设投入大、回报周期长,项目改扩建、设备升级、日常运营等环节均离不开持续稳定的金融支持。针对康养行业融资痛点,工行安阳分行靶向施策、精准发力,建立全市养老机构清单化摸排机制,组建专项服务团队下沉县域一线,常态化对接康养项目融资需求,开通养老产业信贷绿色通道,简化审批流程、压缩办理时限,为优质养老项目定制专属融资方案,以低成本、高效率的金融支持助力本地养老产业扩容提质。

构建“三位一体”体系,双向发力完善银发金融服务矩阵

立足“金融为民”初心,工行安阳分行持续构建“养老金融、养老服务金融、养老产业金融”三位一体体系,赋能老年民生服务与银发产业发展。

面向老年客户群体,工行安阳分行依托城乡网点及便民服务阵地,持续优化适老化金融服务,扎实做好养老金代发、个人养老金业务、老年金融宣教等基础服务,全力守护老年客户金融权益与养老资产安全;聚焦医养结合机构、康养服务企业等重点主体,持续创新专属金融产品、拓宽信贷

投放覆盖面,引导金融资源重点投向普惠养老、智慧康养等领域,助力地方养老服务产业规模化、规范化发展。

今年年初以来,该行全面复盘金融“五篇大文章”业务发展成效与短板。截至7月末,该行养老产业贷款余额达2830万元,净增2830万元。全辖基础养老金融服务稳步铺开,但养老产业信贷投放仍存在突破不足、项目储备偏少等问题。对此,该行统筹推进五大金融领域协同发展,直面各领域发展不均衡、部分领域储备不足等短板问题,实行清单化攻坚、条线化压实责任到人。

靶向攻坚补齐短板,持续构建养老金融发展新格局

工行安阳分行持续聚焦金融“五篇大文章”提质增效,重点攻坚养老金融薄弱环节,持续深耕本地康养市场,全面摸排储备优质养老产业项目,稳步扩大养老领域信贷投放规模。该行常态化开展银企对接服务,精准匹配养老机构建设改造、设备升级、日常经营等各类融资需求,同时,持续延伸养老金融服务链条,丰富产品服务体系,兼顾基础适老服务提升与产业信贷赋能突破,全方位补齐养老金融发展短板,推动养老金融业务实现质效双升。

金融润桑榆,服务暖民心。新征程上,工行安阳分行将始终立足地方发展大局,做实做优金融“五篇大文章”,聚焦民生养老领域,持续优化金融服务、加大资源投入、强化产业赋能,助力安阳构建多层次、专业化的医养结合养老服务体系,为全市老龄事业和银发经济高质量发展持续贡献金融力量。

浙江

湖州分行 专业赋能天能全球资金管理

本报讯(通讯员 沈建利)近日,在国家外汇管理局浙江省分局、湖州市分局的指导下,工商银行浙江省湖州分行助力天能股份顺利完成跨国公司本外币跨境资金集中运营业务备案,成为《关于跨国公司本外币跨境资金集中运营业务有关事宜的通知》(银发〔2026〕163号)实施后浙江省首批新准入企业。湖州分行紧抓跨境金融政策创新机遇,第一时间响应企业需求,充分发挥专业优势,为企业政策落地和后续跨境资金运营提供全方位的金融服务支持。

2026年8月14日,中国人民银行、国家外汇管理局联合印发银发〔2026〕163号文,自9月14日起在全国推广跨国公司本外币跨境资金集中运营业务。新政进一步优化业务准入和办理流程,支持符合条件的跨国公司开展经常项目集中收付、轧差净额结算以及境外放款和外债额度集中管理等业务,为跨国企业统筹境内外本外币资金提供更加便利的政策环境。

新政出台后,湖州分行迅速组织专业力量开展政策研究,围绕准入条件、成员企业范围、业务模式、账户管理及后续资金运营等重点内容系统梳理,并主动与天能股份开展多轮对接沟通。结合企业全球经营布局、境内外成员企业架构及资金管理实际,逐项研判企业业务需求与政策适用条件,协助企业厘清业务办

理要点,同步完成合作银行资料筹备与业务衔接,为企业顺利完成备案提供专业支撑。与此同时,该行并未止步于备案落地,而是围绕企业后续运营提前谋划综合金融服务方案。针对跨国企业境内外资金集中管理需求,该行从账户体系、跨境收付、资金归集、境内外资金调拨、汇率风险管理等多维度统筹设计,推动政策红利转化为企业全球资金管理效能。

天能股份目前已在越南、印度尼西亚等地布局海外生产基地。伴随企业国际化经营持续深化,境内外成员企业资金统筹、集中结算和流动性管理需求持续上升。本次跨国公司本外币跨境资金集中运营业务的顺利落地,将进一步增强企业全球资金统筹配置能力,提升资金使用效率,为企业压降跨境资金运营成本、升级全球财资管理体系提供有力支撑。

湖州分行相关负责人表示,此次业务的落地既是跨境金融新政策赋能实体经济的积极实践,也是该行持续提升跨国企业综合金融服务能力的重要体现。该行将紧跟跨境金融改革方向,立足湖州企业全球化经营需求,持续发挥工行集团化、国际化、本外币一体化经营优势,不断夯实全球现金管理、跨境结算、汇率风险管理、跨境投融资等综合服务能力,助力湖州企业更好地“走出去”,深度参与全球市场竞争,提供高质量跨境金融支持。

广西

广西分行 织密反诈网络 守护群众“钱袋子”

本报讯(通讯员 黄迪)9月17日至9月21日,第23届中国—东盟博览会在广西南宁隆重举办。作为服务广西面向东盟开放合作的金融主力军,工商银行广西分行紧扣东博会对外开放窗口契机,坚守“金融为民”初心,主动践行国有大行社会责任,面向境内外参会客商、观展市民扎实开展反诈防骗专项宣传活动,全方位筑牢金融安全防线,全力守护群众金融财产安全。

东博会是中国与东盟开展经贸合作、人文交流的重要平台,展会期间人流密集,客商往来频繁,各类金融诈骗风险隐患也随之攀升。针对展会场景反诈工作特点,广西分行主动前移宣传阵地,在展会核心区域设置多处专属反诈宣传点位,选派业务骨干驻点开展专业化、场景化反诈科普。宣传点位设计醒目直观,创新融入反诈知识问答、典型案例拆解等互动形式,兼具趣味性与实用性,吸引了众多参展客商、市民驻足学习、参与互动。

宣传现场,工作人员以高发金融诈骗典型案例为切入点,深度拆解诈骗分子惯用套路和作案手法。聚焦跨境诈骗高发风险,通过播放模拟诈骗电话录音,让群众直观识破虚假话术的迷惑陷阱;针对虚假投资理财诈骗,详细揭秘非法平台高收益虚假宣传套路,重点提醒公众警惕“高回报、零风险”投资骗局,精准破除认知误区,让隐蔽的金融诈骗陷阱清晰可辨、无处遁形。

“切勿轻信陌生来电和 unofficial 投资渠道,绝不泄露银行卡密码、短信验证码等核

心金融信息。”展会现场人流涌动,工作人员持续向来往客商、观展群众普及反诈常识、发出风险提示,并通过发放反诈宣传手册、现场答疑解惑等方式,强化群众反诈认知。同时,引导公众遇到可疑金融信息、陌生业务邀约时,务必通过银行官方渠道核验真伪,守住资金安全底线,避免遭受财产损失。

为拓宽宣传覆盖面、深化宣传实效性,该行创新搭建“展会现场+线下网点”双向联动宣传体系,打出全域反诈宣传“组合拳”。在深耕展会宣传场景的同时,辖内所有营业网点同步常态化开展反诈宣教工作。各网点依托厅堂服务阵地,由大堂经理对到店境内外客户开展“一对一”精准反诈科普,耐心解答群众金融反诈疑问,并设置专属反诈知识角,通过摆放宣传展板、滚动播放警示案例等形式,让客户在业务等候期间常态化学习反诈知识。此外,该行依托智能柜员机、手机银行等线上、线下金融渠道,常态化推送反诈风险提示,将反诈宣传深度融入业务办理全流程、金融服务全方位,实现沉浸式、常态化、全覆盖的反诈知识普及。

本次专项宣传借助东博会的广阔平台和广泛影响力,有效扩大了金融反诈宣传的传播力、覆盖面和穿透力。活动期间,广西分行累计发放反诈宣传资料1万余份,覆盖参展客商及观展群众超5万人次,现场解答群众咨询3000余次,切实提升了社会公众的金融防骗意识、风险识别能力和应急处置能力。

山东

临沂分行以练备战守平安

本报讯(通讯员 梁克水 张峰)为深入贯彻落实上级行消防安全工作部署,扎实推进消防安全专项治理工作,严格检验微型消防站“1分钟响应、3分钟到场扑救”实战处置能力,压紧压实安全生产主体责任,10月8日,工商银行山东省临沂分行组织开展微型消防站专项消防应急演练活动,该行微型消防站队员、机关各部室在岗员工及安保值守人员全员参与。

本次演练坚持实战导向,严格对标消防应急处置标准规范。前期,临沂分行安保部门周密部署、细化方案,明确演练科目、岗位职责、处置流程及安全管控要点,配备齐全灭火器、消防水带、灭火防护装具等各类应急器材,为有序、安全、高效地开展演练活动筑牢基础。演练现场,工作人员进行了战前动员,详细讲解初期火情处置流程、消防器材操作规范以及现场安全注意事项,同时,要求全体人员严肃参训、务实实操,杜绝形式主义,确保演练取得实效。

演练正式启动后,现场指挥员再次明确演练重要意义、操作要点及纪律要求,督促参训人员规范操作、严肃对待,杜绝“走过

场”。全体参训人员整齐列队、听从指挥,迅速进入实战状态。本次演练模拟办公区域突发初期火灾险情,接到预警指令后,参训人员快速响应、分工协作,规范穿戴消防防护装备,第一时间赶赴模拟起火点位,熟练完成干粉灭火器精准灭火、消防水带铺设对接、水枪出水处置等核心实战科目,全员操作规范、配合有序、处置高效,圆满完成各项预设演练任务。

实操演练环节中,针对办公区域初期火情应急场景,微型消防站队员快速响应、迅速就位,严格按照标准化灭火流程,手持干粉灭火器对准火源根部精准扑救,快速扑灭明火;有序开展消防水带接驳、加压出水等实操科目,全体队员分工清晰、配合默契、动作连贯,充分展现了该行微型消防站快速响应、协同作战、科学处置的过硬应急能力。

演练结束后,现场工作人员第一时间开展复盘总结,全面查摆演练过程中的薄弱环节,建立问题整改台账,逐项补齐安全短板。此次实战化演练,有效夯实了全辖消防安全工作基础,进一步提升了员工初期火灾处置、应急协同配合和安全防范自救能力。

拍卖公告

受委托,我公司定于2026年10月23日下午15时整通过腾讯会议线上不见面方式对建湖县公路事业发展中心苏JN789B、苏JR3052,二辆报废车辆进行公开拍卖,请依法取得企业营业执照且具有报废汽车回收拆解资质的单位,携带下列资料:1.营业执照副本原件和拆解资质原件(另复印件加盖公章),2.法人授权委托书(如有)须提供原件,其中必须提供委托人代理人身份证复印件加盖公章,3.统一看样标的物2026年10月19日20日两天4.报名截止时间2026年10月21日17时之前到江苏高宇拍卖有限公司(盐城市建湖钟庄街道惠庄路115-2号)办理报名手续(报名费300元)。

江苏高宇拍卖有限公司
联系人:陈先生 联系电话:17851626688
2026年10月14日

视点

工行内蒙古分行协办

滁州分行3000万元贷款助力高新技术企业提质扩产

本报讯(通讯员 孙芮)近日,工商银行安徽省滁州分行精准高效向凤阳某玻璃制造企业发放3000万元流动资金贷款,以金融“活水”赋能高新技术企业稳产扩产,助力实体经济高质量发展。

据了解,该企业主营日用玻璃制品研发、生产与销售,拥有多条智能化日用玻璃制品生产线,具备成熟的工艺技术与较强的研发创新能力。近年来,企业紧跟市场发展持续加大技术迭代与产品升级,在生产工艺、产品品类上形成竞争优势,产品配套国内多家知名消费品牌,市场辐射范围广,是制造业转型升级的骨干力量,对

地方产业升级、稳就业、惠民生发挥着重要的支撑作用。

滁州分行深耕工商主责主业,精准对接制造业、高新技术企业金融需求,及时掌握企业订单增长、生产规模扩张和玻璃原材料集中采购带来的阶段性流动资金缺口,主动送服务到一线。针对科技型企业经营特点,在严守风险底线的前提下,优化业务流程,压缩审批时限,开辟科创企业服务“绿色通道”,以“工行速度”高效完成3000万元流动资金贷款审批投放工作,帮助企业顺利完成原辅材料采购,保障各条生产线连续稳定生产,进一步巩固市场竞争地位。

滁州分行发挥科技金融中心作用,持续对辖内制造业、高新技术企业、专精特新等科技型企业开展清单式走访对接,动态掌握企业金融服务需求,“一企一策”制定综合服务方案。搭建银企信息互通平台,实现企业需求线上发布、产品精准匹配,高效赋能实体经济发展。

滁州分行负责人表示,该行将坚守服务实体经济本源,持续加大对专精特新、高新技术企业、先进制造业的金融资源供给,不断优化科创企业综合金融服务方案,提升信贷服务响应效率,为传统产业转型升级与区域经济高质量发展注入源源不断的金融动能。

遵义绥阳支行从废车堆里“拆”出绿色账本

本报讯(通讯员 王卓)走进贵州省遵义市绥阳县经济开发区,一辆辆报废汽车整齐排列在某报废汽车回收拆解企业的场地上,工人们将刚卸下的铝合金件码进分类料框。场地另一头,企业负责人快步上前,对工商银行遵义绥阳支行工作人员伸出手说道:“感谢你们的资金支持,帮我们摆脱了困境。”这句朴素的感谢背后,是一个跨界创业者的转身,也是绥阳支行以金融“活水”浇灌循环经济的绿色故事。

现年52岁的企业负责人早年从事通信行业。2020年,他做了一个让身边人都意外的决定——和朋友合伙成立某报废汽车回收拆解企业,场地3000多平方米,业务涵盖报废机动车回收、拆解、销售,以及废旧电池、家电、轮胎的回收和销售,拆解后的铝、铁废料和可用配件均销往全国各地。

“主要是看中了汽车的保有量,比较有保障。”企业负责人说,“但行业跨度太大了,早期开展工作确实难。”从通信到拆解,两个行当之间隔着一整套环保标准、安全规范和资质门槛。他边学边干,慢慢摸出了门道,从连零件分类都要一点点问的门外汉,变成了能熟练判断报废车残值、知道

哪些部件能卖上好价钱的行业人,公司也慢慢走上了正轨。

企业跑起来了,资金却成了卡在运转齿轮里的一粒沙。再生资源回收行业有一个天然的融资难题:轻资产、周转快、抵押物不足。企业的主要资产是场地上的报废车和拆解设备,很难转化成有效抵押物。想扩大回收量、提升拆解能力,流动资金却跟不上。该行工作人员带队走访经济开发区时,了解到企业的资金困境。他们现场查看拆解流程、配件流向以及订单情况,确认这家企业业务真实,回收来源稳定,销售渠道通畅,缺的只是周转资金。

针对再生资源回收行业“轻资产、缺抵押”的特点,该行以企业的经营流水、订单情况和实际规模为授信依据,发放了199万元信用贷款。资金到位后,企业负责人加快推进回收计划——多收车,多拆解,把产能拉满。仅2025年,该企业回收报废车辆3000多辆,产值近2000万元。

2026年,眼看贷款到期,该行根据公司的发展情况,没有简单地“收贷了事”,而是持续给予金融支持,为企业续贷199万元。

有了资金支撑,企业负责人做了一个大胆的决定——申请新能源汽车报废回收

资质。他介绍,报废汽车行业正在经历结构性变化,传统燃油车报废量趋于平稳,早期推广的新能源汽车正陆续进入报废周期,动力电池回收拆解将成为新的增长点。拿到资质,意味着企业可以在下一轮行业洗牌中占住先机。

国家持续推进大规模设备更新和消费品以旧换新政策,明确要求完善废旧设备和消费品回收网络,壮大资源循环利用产业。“报废汽车回收拆解,恰恰是循环经济链条上承上启下的关键一环。”该行工作人员介绍道,工行贵州分行绿色信贷余额已超1300亿元,超过七成信贷资金投向基础设施绿色升级等领域。在这个“大盘子”里,199万元信用贷款不算大,但正是这种“小切口”的精准投放,让绿色金融的政策落到了具体的企业和场景里。

遵义绥阳支行负责人表示,该行将把服务前移到拆解一线,围绕新能源汽车报废回收资质获批后的设备更新、环保改造和资金周转需求,提前对接、定制方案。同时,以该企业为切口,摸排园区再生资源回收、废旧家电拆解等小微企业的融资难点,让更多轻资产、缺抵押的绿色企业被看见、被支持。