

金融笔墨绘七彩 产保同心兴凤县

——陕西省宝鸡市凤县以多元金融力量赋能县域特色富民产业

□聂锦涛



坐拥秦岭腹地,陕西省宝鸡市凤县特色产业在青山间拔节生长。林麝养殖蓬勃兴起,花椒、核桃、中药材等遍地生金,工矿企业、文旅业态稳步成长。产业要兴旺,资金是血脉,风险要托底,保险做屏障。近年来,凤县各金融机构紧扣金融“五篇大文章”部署,一手抓信贷“输血”,一手抓保险“兜底”,把金融服务铺到田间圈舍、企业车间,破解经营主体融资难、风险高的现实难题,书写出金融赋能乡村振兴、壮大实体经济的县域答卷。

丈量产业冷暖 金融服务深耕乡土

林麝养殖是凤县富民特色产业,引种扩群、圈舍改造、饲料采购都需要持续投入,但散户普遍缺少合格抵押物,过去不少养殖户看着好产业,却被资金门槛绊住脚步。

“针对林麝产业投入周期长、抵押物不足的痛点,我们联合农担公司推出专属‘林麝贷’,依靠政银担合作破解担保难题。”邮储银行凤县支行行长杨立新介绍。2026年上半年,该行林麝养殖贷款余额达6100万元,存量授信户数424户,金额1.2亿元,当期新增投放3200万元,覆盖全县9个镇、9个信用村,实实在在把资金送到养殖户手中。

不止邮储银行,工行凤县支行还打造“养殖e贷(林麝贷)、种植e贷、经营快贷”产品矩阵。工行凤县支行行长胡嘉伟在采访中说道,山区农户办事远、跑腿难,线上化授信就是要把柜台搬到农户手机上。截至2026年上半年,林麝贷款累计投放6100万元,同时铺开整村授信,已完成28个行政村授信工作,农户手机线上即可申请,实现当日审批、当日放款,单户最高授信50万元,优惠利率低至2.89%,让山区农户少跑腿、得实惠。

凤县农商银行作为地方金融主力军,把网点扎在乡土。凤县农商银行行长王竞表示,本土银行就是要深耕本土、扎根乡土,紧盯小微企业和个体工商户的现实资金需求。截至2026年6月末,实体贷款余额14.69亿元,普惠贷款余额12.38亿元;上

半年累计走访企业150余次,投放各类贷款6.89亿元,为28家企业投放1.65亿元,592家个体工商户获得8664万元信贷支持,用本土金融力量托举中小微企业主体成长。

为破解科创企业融资堵点,凤县农商银行建立科技企业“种子库”,实行名单制走访,开辟贷款审批绿色通道。2025年末,科技贷款余额9872.95万元,为县域科技型、专精特新企业转型升级注入动能。

据了解,全县金融机构持续优化服务,2025年末,全县各项贷款余额29.85亿元;探索“金融+财政+林麝”模式,紧盯产业痛点,加快推进林麝保险未决理赔596笔,赔款789.1万元,打通产业发展堵点难点。

筑牢风险防范墙 保险守护产业民生

如果说信贷是产业发展的燃料,保险就是抵御风雨的保护伞。信贷帮养殖户把产业建起来,保险就要帮他们守住经营的底气,做好产业发展的“减震器”。人保财险凤县支公司立足央企职责,2025年实现保费收入3217.2万元,全年支付各类赔款4081.5万元,其中涉农民生类赔付2962.6万元,为农业生产、百姓生活撑起防护网。

农业保险聚焦花椒、核桃、苹果、林麝等本土特色产业,积极争取中央、省、市财政补贴资金835万元。2025年,农业保险赔款2876.61万元,仅林麝养殖保险赔款便达2350万元。遇上疫病、意外,养殖户不用独自承担巨额损失。森林保险赔付247万元,守护秦岭生态资源。依托线上承保理赔平台,农户足不出户就能办理业务,稳定农户生产预期,保障农户收益。

保险保障的触角不止延伸到田野山林,更织密了民生保障网络。地震巨灾保险、防返贫保险、野生动物致害救助保险、村干部意外险、惠民健康保险等多点开花。2025年,“一元民生”保险赔付7人次,共计45万元;野生动物致害政府救助保险赔付539户,理赔45.05万元;门诊慢特病医疗保险赔付1157.5万元,减轻群众就医负担。

从“灾后理赔”向“灾前预防、灾中减损”转变,是当地保险服务的新变化。2025年,人保财险联合专业机构,对六家大型矿

山企业开展安全培训、风险排查、灾害预警等工作,用风险管理服务守护县域平安,推动风险减量管理落地见效。2025年,全县保险业理赔总金额7002万元,保险的风险屏障作用持续凸显。

攻坚克难促提升 精准下手破堵点

山区县域金融服务,面临产业经营分散、抵押物不足、基层服务触达难等现实挑战。林麝等特色种养产业受疫病、气候、市场行情等因素影响存在周期波动,部分经营主体财务资料不完善,金融产品供给仍有优化空间。

直面一线难题,凤县金融系统协同发力,拿出务实破局举措。银行业深化“政银企农”联动,联合相关部门建立养殖户白名单,推进整村授信、信用评定,把农户信用变成融资“通行证”,常态化开展金融下乡,宣讲信贷与反诈知识。聚焦林麝产业加大投放,邮储银行计划全年新增林麝养殖贷款5000万元,新增授信农户400户;工行推动整村授信全覆盖,保障招商项目金融需求;凤县农商银行落实“一企一档”,减费让利,为重点项目开通审批绿色通道。

保险机构扩大特色农险覆盖面,优化线上理赔,深化风险减量服务,拓展安全生产责任险、民宿责任险。监管部门扎实做好金融“五篇大文章”,创新民宿贷、康养贷等产品,优化乡村金融站点布局,守护老年群体财产安全,打击非法集资,守牢金融风险底线,打通政策落地“最后一公里”。

金融支持跟得上,产业才能稳步发展。立足这片沃土,凤县金融系统把金融“五篇大文章”写进田间地头、企业厂房,信贷赋能兴业,保险护航避险,政银保多方协同发力,持续打通资金流向实体经济、乡村振兴的通道,为凤县“绿色崛起、融合发展”注入金融力量。



区域经济观察

观察

一棵果苗托举出大产业

——陕西省宝鸡市千阳县矮砧苹果苗木从黄土高原走向世界

□聂锦涛

金秋十月,果香满园。陕西省宝鸡市千阳海棠千湖度假酒店内,掌声如潮。2026果苗产业发展大会在此拉开帷幕,国内种业专家、龙头企业领军人物齐聚这座“中国矮砧苹果之乡”,把脉种苗,共谋发展。

“千阳年产优质苹果苗木3000万株,占全国市场份额70%、全球市场份额25%。”一棵小果苗,何以做成富民强县的大产业?一个育苗苗,又如何扛起陕西果业“农业芯片”的重任?答案,藏在千阳数年的深耕中。

一棵种苗的突围:
从依赖进口到掌控全国七成苗木

种苗是果业的“芯片”。长期以来,陕西苹果苗木主要来源于山东、河北、河南等省。2012年,千阳县放眼世界,从荷兰、美国引进国际最新优质M9-T337自根砧苗木,率先建成矮砧密植格架集约化栽培示范基地6500亩。

千阳当地人认准了世界苹果产业的发展趋势——欧洲苹果生产已实现100%矮化自根砧栽培,美国达到70%,韩国超过80%。传统乔化模式每亩仅栽20—30株,7—8年才初结果,而矮化自根砧亩栽可达190—300株,栽后当年开花结果,3—4年进入丰产期,每亩产量提升3—4倍。

十五年间,千阳县联合西北农林科技大学,首次在国内突破矮化自根砧苗木繁育核心技术,完成M9-T337脱毒砧木压条繁殖和苹果苗木“离体嫁接”,掌控育苗促分枝核心技术,建成3万亩矮化自根砧苗木

繁育基地。苹果建园苗木成本降低了45%,完全解决了国内矮砧苹果建园苗木主要依赖进口的问题。

如今,千阳年产苗木3000万株,畅销全国15个省60多个市县并出口海外。“千阳果苗·世界共享”成为国内首个果苗区域公用品牌,在第三十一届杨凌农高会上发布。

一套模式的输出:
“四省一高一优”改写果园账本

在千阳的矮砧苹果园里,一个劳动力可以管理60亩果园,最多270亩。而传统果园每亩管理需人工约66个,自根砧果园每亩仅需约8个。

这组对比背后,是“千阳模式”的效益账:省水、省人工60%,省肥、省土地70%,亩产7000斤、最高1.3万斤,高于乔化3—4倍,优果率90%以上,实现面积不减、产量倍增、收益翻番。2024年,全县苹果挂果面积7万亩,总产量突破20万吨,全产业链产值达到27亿元,带动1.2万户果农户均增收2万元以上。

“当年见花、次年挂果、三年丰产”,这套“矮砧大苗+格架密植+水肥一体+轻简作业”的集约栽培模式,已被不断复制到新疆阿克苏、甘肃天水、陕西延安、山东青岛、河南洛阳、云南昭通等全国苹果主产区,引领全国发展矮砧苹果517.5万亩。

在山西晋中,千阳县绿丰公司承接的万亩苹果示范园一期建成高标准样板园区1400亩,将海升和华圣的苹果苗木、新元果业的水泥柱和钢丝等架材、近50名苹果师

傅同步输出。从卖苗子到输出“品种+砧木+苗木+技术”一揽子服务,千阳人跳出“只卖苗子”的传统思维,向现代果园综合解决方案服务商转变。

一份标准的坚守:
让每一棵苗都可追溯

在千阳县红苹果产业园内,省内唯一的县级苹果病毒检测中心静静运转。这里主要开展病毒检测、脱毒技术研究工作,为苗木品质严格把关。

标准是现代农业的核心竞争力。千阳县在全国首次建成高标准“三圃田”及苗圃生产追溯数据中心,形成以“良种引进、离体嫁接、大苗出圃、数据查询”为核心的工厂化苗木繁育流程标准。2020年6月,颁布《千阳苹果矮化自根砧苗木质量等级要求》和《苹果矮化自根砧苗木建园技术规范》两项团体标准;2023年至2024年,《矮化苹果自根砧栽培技术规程》六项标准通过省标发布;《苹果矮砧栽培建园技术规程》作为农业农村部行业标准已通过审查,即将颁布实施。

县域企业投入3500万元买断瑞香红、秦脆、福丽、福久红4个新特优品种生产经营权,在全国推广面积达20万亩。我国新培育推广面积最大的6个苹果新品种中,除福星、鲁丽外,其余4个均由千阳企业独家育苗。

秋染渭北,果韵正浓,万亩果苗正沐浴着阳光生长。它们将从千阳出发,走出渭北果园、走出三秦大地、走向大千世界,为乡村振兴和农业现代化贡献更多“千阳力量”。

杨凌示范区

全力筹备农高会和上合农博会

金秋十月,中国农科城杨凌处处涌动着迎接盛会的热潮。第33届杨凌农高会、2026上合农博会将于10月25日至29日在杨凌举办。盛会临近,由杨凌示范区展览局、杨凌会展集团牵头组建的农高会示范区综合协调保障工作专班展览及展商服务组,会同杨陵区政府、杨凌示范区党工委外事办(上合办)等成员单位,从组展布展到展商服务,全力以赴按下筹备“快进键”。

近日,展览及展商服务组办公区域内,工作人员在墙上的作战图前不时驻足核对展位分配、嘉宾邀请、活动排期、接待保障……每一项任务、每一个节点、每一场对接,都在倒排工期、压茬推进。有人刚从机场回来,便一头扎进方案讨论;有人对着电脑反复确认展商信息,直到深夜。

翻开展览及展商服务组的筹备“成绩单”:51个国家、24个省(区、市)、65个政府展团、2000余家企业参展参会……一个个亮眼数字的背后,是展览及展商服务组用行动交出的优异答卷。为稳步推进农高会和农博会筹备工作,杨凌示范区展览局和杨凌会展集团组建了企业招展服务组、国际合作组、展团招展服务组等10个工作组,横向协同、纵向联动,把筹备任务分解到天,落实到人。

“农高会筹备工作虽然千头万绪,但所有工作都要有条不紊、高效推进。”前不久,刚从北京出差回来的国际合作组组长邵晓蕾又一头扎进农博会的筹备事务中。

“这次到北京出差,我们先后走访了9个上合组织成员国使馆和4个伙伴国使馆。”邵晓蕾说。她与同事细心梳理、认真分析,争取邀请更多国家组团来杨凌参展参会。目前,在国际招展方面,力争实现27个上合组织国家参展全覆盖,还邀请了荷兰、德国、澳大利亚、新加坡等25个国家参展。线下招展马不停蹄,海外布局同步提速。今年杨凌农高会、上合农博会海外展格外亮眼。目前,第33届杨凌农高会已在乌兹别克斯坦、哈萨克斯坦、俄罗斯、澳大利亚等国家举办海外展,组织80多家国内

涉农企业走出国门,促成一批技术合作、产品贸易的务实项目;还将在吉尔吉斯斯坦、肯尼亚等地陆续举办海外展,持续助力国内农业企业开拓海外市场,推动我国特色农产品、农业适用技术、先进农机装备“走出去”。

从展馆到田野,从国内到海外,杨凌正以更加开放的姿态,搭建农业科技交流合作的桥梁。

企业是展会的活力之源。企业招展服务组组长马亚聪介绍,今年的农高会和农博会特别邀请到正大集团、益海嘉里、新希望、约翰迪尔、华大集团、大疆集团等402家企业独立参展,策划举办苹果、奶山羊、旱区种业、节水农业、生物制造、智能装备等30余个全产业链专题展。从种业“芯片”到智能农机,从生物制造到数字农业,一批农业新成果、新技术、新装备将集中亮相,勾勒出现代农业发展的新图景。

展馆内精彩纷呈,田间地头同样别有洞天。田间展作为农高会的一项重要展览内容,设置了杨凌主展区和省内10市分展区,构建“集中展+常年展”“实体展+云上展”立体化推广格局,打通农业科技成果示范、观摩、转化、推广全链条,着力打造“365天永不落幕的农业科技展示平台”。让农民看得见、学得会、用得上,让科技成果从实验室走向田间地头,是杨凌农高会不变的初心。

展馆邀约也在同步发力。在展团招展服务组,从对接全国各大涉农高校、农科院及产业园区,到主动“走出去”拓资源,精准邀约展团参展参会,各项事务稳步推进。一张张邀请函、一份份参展协议,从杨凌发往全国,汇聚起共赴农科之约的期待。

时下,相关筹备工作已进入冲刺阶段。展览及展商服务组倒排工期、全力推进,以更实举措、更优服务迎接盛会,确保第33届杨凌农高会、2026上合农博会办出水平、办出特色、办出实效。杨凌,正以满满诚意和务实行动,迎接八方宾朋共赴农科之约。

马腾 王朝阳

资讯

延榆高铁跨青银高速公路连续梁顺利合龙



图为航拍的合龙一刻。

10月15日,由西成客专陕西公司建设,中铁十二局承建的延榆高铁跨青银高速公路连续梁顺利合龙,为后续架梁施工奠定了坚实基础。

此次合龙的连续梁位于陕西省榆林市绥德县境内,全长208米,上跨青银高速公路,在车流上方梁体逐节浇筑、凌空合龙,施工难度大、安全风险高。

针对连续梁下车流密集、传统挂篮防护难度大的实际情况,西成客专陕西公司指导项目团队引入智慧造桥机进行施工,该设备建立了双主梁三门架结构体系,降低了装备整体高度,稳定性大幅增强,倾覆风险明显降低。造桥机配置安全监控及信息化系统平台,可实时监测内力、变形、风速等数据,一旦发现异常自动报警,为桥梁安全跨越高速公路提供了坚实保障。同时,增设加密防护网与兜底作业平台,给施工区域加装了一道“空中安全兜”,即便钢筋、焊渣、混凝土浆液等零星坠落物也能被稳稳兜住,有效防止了高空坠物和人员坠落。

延榆高铁位于陕西省北部,线路全长约239公里,设计时速350公里,自延安站引出,向北经延安市宝塔区、延川县,榆林市清涧县、绥德县、米脂县至横山区,共设延安、延安新区、延川、清涧北、绥德西、米脂北、榆林南7座车站,其中延安站为既有车站,其他为新建车站,建设工期5年。

延榆高铁是我国“八纵八横”高铁网包头、银川至海口的包(银)海通道的重要组成部分,是内蒙古西部和陕西北部地区通达关中、西南、中南等地区的便捷客运通道,路网地位十分重要。项目建成后,对深入实施黄河流域生态保护和高质量发展战略,推动西部大开发形成新格局,加快构建包(银)海通道,完善铁路网布局,改善沿线交通基础设施条件,促进区域经济社会发展高质量发展具有十分重要的意义。

梁 瑾

榆能集团超短期融资券成功发行

10月14日,榆能集团2026年第二期超短期融资券成功发行,募集资金5亿元,期限270天,票面利率1.39%,全场认购倍数达5.7倍,主体信用评级AAA,创2026年以来西北地区同行业最低票面利率。

据悉,陕西榆林能源集团有限公司是2012年7月组建成立的榆林市属国有独资企业,注册资本为108亿元,资产规模达1100余亿元,位列中国企业500强前列。

自组建以来,榆能集团始终以保障国家能源安全、服务经济社会发展为使命,不断把企业做大做强做优,已发展成为覆盖煤炭、电力、化工等多个领域的大型综合能源企业集团。

面向“十五五”高质量发展新征程,榆能集团将系统构建煤炭、电力、化工、新材料“四大主板块”以及物流贸易、现代金融服务、科技创新、固废综合利用等“N个辅助板块”的“4+N”产业格局,加快建设多能互补、清洁低碳、安全高效的新型能源体系。

榆能集团本次发行获得投资机构踊跃认购,充分体现了资本市场对“榆能”品牌的高度认可,进一步彰显了榆能集团优质的资信水平和良好的品牌形象。

记者 王轩 通讯员 孔瑞婷 王元