积存金挂单能否熨平市场波动？



近期，多家银行密集上线积存金限价挂单新功能，金价高波动背景下，银行贵金属业务正一边优化交易体验拓客，一边同步加码风险提示强化投资者保护。

本报综合报道 在金价持续震荡的背景下，银行积存金业务正从投资者“盯盘下单”向预设价格、系统自动成交的挂单模式升级。近期，中信银行发布公告称，该行将新增积存金挂单功能。

业内人士指出，在黄金投资需求持续变化的背景下，银行积存金交易模式也更加灵活。对于银行而言，这既是争夺黄金投资客户的手段，也有望通过提升交易活跃度，带动代理贵金属手续费收入增长。

但与此同时，关于贵金属交易的风险提示也同步加码。有业内人士认为，银行一边用功能升级争夺交易流量，一边密集发布风险提示，这背后是贵金属零售业务从“卖产品”向“做交易”迁移的深层逻辑。

专家提示，对于普通投资者而言，首先应明确积存金属于黄金投资工具，而非保本型储蓄产品，需要充分认识黄金价格波动可能带来的本金损失风险，个别投资者的短期盈利，并不具备可复制性。

挂单功能密集上线

所谓积存金委托挂单，是指客户在银行积存金业务交易时段内，按意向价格提交黄金份额买入或卖出申请；当该行个人积存金买入价小于等于客户挂单价格，或卖出价大于等于客户挂单价格时，委托挂单成交。

中信银行是继建设银行、兴业银行、南京银行等银行后，又一家入局积存金“委托挂单”赛道的商业银行。

中信银行此次上线的功能同时覆盖买入挂单与赎回挂单，客户可在有效期内等待满足成交条件后自动完成积存金的积存或变现。

实际上，上线积存金挂单功能的银行并非中信银行一家。建设银行更新后的交易规则中，将买入挂单交易纳入积存金的主动积存方式；兴业银行于今年6月为积存金活期产品投资者上线挂单购买、挂单赎回功能；南京银行则于今年10月在个人积存金业务中新增委托挂单功能。短短数月间，多家银行的积存金业务不再只有实时交易、定投两类模式，新增限价委托功能，可供投资者使用的交易方式更加丰富。

目前，工行、中行等国有大行暂未公开推出积存金挂单条件单，招商银行等头部股份行积存金业务当前也仍以延长夜盘、定投模式为主，尚未上线限价挂单。

某城商行人士表示，积存金委托挂单功能的优势在于投资者能够设定目标价格，金价触发后自动成交，无须手动操作；投资者按理性判断设置买卖价格，减少情绪化操作，严守投资纪律。挂单模式虽然可以提升执行效率，但是并未改变黄金投资的风险本质。

带动市场交易活跃度提升

在业内看来，银行密集完善积存金交易功能，与黄金投资需求变化以及财富管理业务竞争有关。

据了解，此前，银行积存金主要提供实时买卖和定期定额投资两类方式。不过二者各有局限，实时交易需要投资者主动盯盘，难以捕捉日内、夜盘等短期波动机会；定投虽适合长期配置、摊薄成本，但缺少择时交易弹性。

“黄金价格波动加大后，部分客户对交易灵活性和操作便利性的要求有所提高。”一位银行财富业务从业者表示，挂单功能面向有波段操作需求的客户，实现“逢低买入、逢高止盈”，降低客户盯盘成本，提升使用体验、增强客户黏性，同时有望释放部分客户择时交易需求。

另外，从经营角度看，代理贵金属交易、积存金业务等也是银行财富管理业务拓客重要入口。一位股份行分行相关人士表示，“积存金业务是增加中间业务收入的一个较好切入点”。在他看来，在传统代销业务增长承压情况下，黄金投资热度为银行提供了新的客户触达场景。

今年以来，银行也密集推出积存金手续费优惠活动，部分银行甚至推出“限时0手续费”，也正是看重积存金在该业务层面的作用。南开大学金融学教授田利辉此前表示，银行推出积存金费率优惠，意在抢抓财富管理客户资源，通过降低交易摩擦成本拓客，将黄金配置需求转化为管理资产规模增量。

从上市银行反馈来看，工商银行在2026年中期业绩会上披露，其代理贵金属业务收入同比增长了103%，成为手续费收入增长的重要拉动因素。三季报中，兴业银行披露，该行前三季度销售实物金、积存金等贵金属产品手续费收入同比增长77.68%。

不过，需要指出的是，在业内人士看来，银行陆续上线的积存金挂单功能更像是现有交易工具的升级，是主打差异化竞争的抓手，而非新增收费项目。

前述银行业内人士表示，从收入来源来看，积存金业务主要通过交易手续费等为银行贡献收入，即买入或赎回交易实际成交后，才可能产生相应手续费收入。因此，挂单功能对银行中收的影响，核心在于后续能否带动交易规模和成交频次提升。

一边拓客引流，一边警示风险

在交易便利化、费率让利的背后，是近期多家银行集中发布风险提示。

近期，工商银行“工银金行家”、光大银行、南京银行、中国金币集团先后发布贵金属风险提示，提醒投资者防范价格波动风险、理性控制仓位、避免盲目追涨杀跌。

梳理发现，2025年以来，建设银行、平安银行、招商银行等多家银行已陆续上调积存金起存门槛或调整风险等级。截至目前，大多数银行并未放宽积存金业务的投资门槛，浦发银行、兴业银行、中信银行对新签约和主动积存执行C3平衡型标准，建设银行个人黄金积存则维持在R4中高风险。

银行这种一边优化交易体验、让利引流，一边收紧准入、提示风险的操作，在苏商银行特约研究员高政扬看来并不矛盾。“这两类操作实际上体现了银行在业务发展与风险管理之间的平衡。”

先看业务发展账。作为银行财富赛道里的标准化产品，积存金也是获取零售客户、创造中间业务收入的重要抓手。

新增限价挂单、拉长夜盘交易时长，是银行顺应金价昼夜波动的特点，补齐原有交易模式的短板，更好地满足不同投资者的操作需求。“相关迭代是银行对黄金市场高波动环境的主动适应，也有助于推动零售财富管理服务向精细化发展。”高政扬表示。

另外，阶段性下调手续费，能够降低普通人的参与成本，承接市场持续升温的黄金配置需求。

再看风险管理账。今年黄金市场整体走出剧烈的过山车行情，伦敦现货黄金1月29日逼近5600美元/盎司，刷新历史高点，随后大幅回落，年中一度下探至3942美元/盎司附近，较高点回撤接近三成，其间多次出现单日数百美元的剧烈震荡。进入11月，金价短暂反弹后再度陷入反复拉锯，近期在4000美元/盎司附近来回波动。受地缘局势、汇率、海外货币政策等多重不确定性因素扰动，金价短期波动明显加大，短线交易的亏损风险随之上升。高政扬认为，在此背景下，银行通过风险测评、适当性准入和强化风险揭示，引导客户充分认识产品风险。

“银行的核心逻辑在于，在优化金融服务的同时落实投资者保护责任，避免投资者将积存金误认为具有保本属性的储蓄产品。”高政扬表示。

理性配置黄金资产

金价后续将走向何方？目前，国际头部机构对黄金短期走势存在分歧。

高盛11月5日下调金价预期，将2026年底金价目标从每盎司4650美元调至4150美元，2027年底目标由5400美元下调至4800美元，调整逻辑源于美联储政策预期更趋鹰派。花旗则给出不同预判，其研报将黄金3个月目标价设在每盎司4500美元，6至12个月目标价为5000美元。花旗认为，若地缘局势缓和，黄金存在上行空间；倘若油价显著回落、美联储开启降息周期，也有望助推新一轮金价上涨。

有银行业理财人士认为，在市场不确定性因素之下，挂单工具的价值在于帮助投资者执行纪律，而非替代判断。投资者可在回调位置分批设置低位买入挂单，避免单一价位重仓。已有浮盈者可设置高于现价的止盈赎回挂单以锁定收益；挂单有效期不宜过长，应随行情定期调整价位。

南开大学金融学教授田利辉则建议，投资者首先要有清晰定位，挂单只是中性工具，不改变黄金投资的风险结构，也无法提高判断胜率。在仓位与节奏方面，他建议黄金配置控制在总资产10%至15%以内，以按月或按季定投分批摊薄成本，避免在波动率陡升时一次性重仓。

“投资者要算总账，把手续费与点差合并比较，警惕优惠到期后费率回升。”田利辉还建议，积存金不适合短线投资，接受“不保本、不保收益”，才是配置的前提。

多家银行密集上线积存金挂单功能，本质上是金价高波动环境下，银行贵金属零售业务从“卖产品”向“做交易”转型的关键一步。限价自动成交的新交易模式，既降低了投资者盯盘成本，帮助其通过预设价格落实“逢低布局、逢高止盈”的理性投资策略，也能有效提升积存金产品的交易活跃度，在代销收入整体承压的背景下，为银行贡献新的中间业务增量。但挂单工具本身并未改变黄金投资的风险属性，银行同步上调风险等级、强化风险提示，正是在业务拓客与合规风控之间找到平衡，引导投资者摒弃“保本”误区，将黄金配置控制在合理仓位区间，真正通过长期定投实现家庭资产的分散对冲。

关 注

赣榆农商银行以精细化管理夯实人力资源数据根基

今年以来，江苏赣榆农商银行聚焦中层管理人员及助理岗位人员，扎实开展人事档案专项梳理工作，同步推进人力资源管理系统信息核对更新。该行以档案管理规范化、系统数据精准化、档案管理系统化为目标，为全行高质量发展筑牢人力资源数据根基。

聚焦关键人群，扎实推进档案专项梳理

该行以中层管理人员及助理岗位人员为重点，共完成151人人事档案的专项梳理工作。通过逐一查阅档案原件，全面核查员工基本信息、入职材料、考核记录、任免文件及奖惩资料等归档内容，确保档案信息的真实性与完整性。严格执行档案分类、排序与装订规范，补充完善散落材料，统一整理标准，实现档案资料分类科学、摆放有序、内容齐全。同步建立标准化档案目录，对档案材料逐项登记、分类编号，明确每份档案的名称、归档时间、页码及类别等，做到档目一致、条理分明，显著提升档案查阅效率。

对标纸质档案，全面更新系统数据信息

该行以纸质档案为依据，对新版人力资源管理系统信息开展全面核查、校对与更新维护工作，重点核对更新“三龄两历”关键信息。针对系统存在的信息滞后、内容错误、信息缺失等问题，逐条修正完善，删除无效错误信息，补充新增档案信息，确保系统信息与纸质档案完全一致，实现纸质档案与电子信息双向统一。通过系统数据精准化治理，全面提升人力资源系统数据的真实性、准确性和时效性，为日常人事管理和决策分析提供可靠数据支撑。

健全长效机制，持续巩固档案管理成果

目前，该行专项梳理工作取得显著成效，档案管理规范化水平显著提升，档案查阅效率大幅提高，实现档案精细化、清单化管理。同时，系统数据准确性显著提高，为后续人员考核、岗位调整、人才梯队建设提供真实可靠的档案依据。 **（通讯员 郭玲）**

动 态

海门农商银行以赛促练筑牢安全防线

近期，江苏海门农商银行2026年安全应急演练技能竞赛决赛暨消防安全专题培训顺利举办。作为江苏农商联合银行“鼎安心”安全文化品牌建设的具体落地举措，本次活动以“以赛促练、以训提能”为导向，特邀公安、消防领域专业人士现场评审授课，全面检验一线员工对于突发事件应急处置实战能力。该行各支行、机关部门负责人及全行兼职安全员到场观摩。

经过初赛层层选拔，共10支队伍晋级决赛。赛题全部源自网点日常运营高频风险场景，覆盖防抢防暴、电信诈骗劝阻、可疑物品处置、寻衅滋事应对、客户突发疾病救助、消防安全六大类别，全方位考验员工临场应变与协同处置水平。评审设置演练视频展评、应急预案讲解、专家现场点评、综合打分评定四个环节，既考核预案设计的科学性与实操性，也检验队伍处置流程的规范性与精准度。

本次竞赛邀请南通市公安局海门分局刑侦大队反恐中队副中队长张琛、巡特警大队特警中队副中队长刘亚奇，以及海门消防大队一级注册消防工程师孙以军组成专家评审组。每支队伍展示完毕后，三位专家均结合一线实战经验逐一点评，既肯定处置亮点，也直指预案设计与执行环节的短板不足，给出针对性优化建议。同期开展的专题培训中，刘亚奇围绕网点安防实操，现场演示防爆器械规范操作；孙以军紧扣消防安全宣传月主题，主讲电气火灾隐患排查、初期处置与日常管控要点，进一步夯实一线员工安防实操技能。

经过评审组严谨合议，竞赛结果正式揭晓。秀山支行斩获团体一等奖，营业部、新海支行荣获团体二等奖，总行义务消防队、三星支行、临江支行获评团体三等奖。

海门农商银行副行长耿玉培在总结讲话中强调，全行要紧扣“鼎安心”安全文化品牌建设要求，将安全责任落实到岗到人；对照专家建议与演练暴露的短板，逐项完善应急预案，推动应急演练常态化、实战化；持续细化消防安全管理，将安全要求融入经营管理全流程，切实把演练成果转化为一线日常处置能力。 **（通讯员 朱博、杨晨）**

南通农商银行携手街道开展“通州好榜样”主题便民服务活动

为弘扬榜样精神，传递向善力量，将普惠金融与便民服务送到群众家门口，近期，江苏南通农商银行通州支行联合通州区金新街道，在金乐公园广场举办“通州好榜样”凡人善举故事汇基层活动，同步开展“老账本，新生活”金融便民市集服务。此次活动以党建引领、政银联动为抓手，让榜样微光与金融暖流共同浸润基层。

活动现场，一个个鲜活的“通州好榜样”凡人善举故事，生动诠释了崇德向善的文明新风，引得周边居民纷纷驻足聆听，为活动增添了浓浓暖意。该行工作人员巧妙借势，化身“金融宣传员”，面向过往居民提供社保卡便民服务及存款理财咨询。他们耐心讲解社保卡激活、挂失、代缴医保等民生业务，细致科普存款与稳健理财知识，并针对群众关心的养老储蓄、资金安全及反诈防骗等问题进行“手把手”解答。针对老年群体，工作人员特意放慢语速、用通俗易懂的语言讲解，重点提醒老年人防范电信诈骗，守好“钱袋子”。现场不少居民驻足咨询金秋理财产品，互动氛围热烈。**（通讯员 王香）**

淮安农商银行网络安全宣传周交出暖心答卷

近期，江苏淮安农商行围绕“网络安全为人民，网络安全靠人民——智能时代 网安护航”主题，全行联动、线上线下齐发力，从遍布城乡的营业网点，到人潮涌动的新亚商场广场，用一场场接地气、有温度、好玩又“涨知识”的宣传活动，把网安知识送到了群众身边。

兵马未动，粮草先行。宣传周伊始，在线下，时间、主题、人员分工、物料准备一应明确，总行统一设计制作的宣传折页随押运车直达各支行，保障宣传物资一步到位。在线上，该行通过微信公众号推送网络安全知识，包括防范电信网络诈骗、个人信息保护、安全用卡、AI时代网络安全风险等内容。一篇篇实用好文，让市民在手机里也能“涨知识”。线下，各网点大厅变身宣传主阵地：搭建宣传台，折页展板摆整齐，大堂经理利用客户等候的空当主动讲解；市民办理开卡、网银、手机银行业务时，一句“安全用卡小提醒”就把宣传教育做进了业务流程，润物无声。

该行线下主题活动在新亚商场广场举行，7名工作人员现场值守，以“打卡式体验”为核心理念，为市民量身打造了一条从签名互动、知识学习到答题闯关的完整体验闭环。从签名、扫码关注、谣言判断到答题闯关，环环相扣、层层递进。不少市民竖起大拇指：“这种‘边玩边学’的形式，比单纯发传单印象深刻多了！”活动当天，人民银行淮安分行徐行长一行来到新亚广场活动现场，饶有兴致地观看了“谣言粉碎机”互动游戏和有奖知识挑战环节，与参与市民亲切交流，并对“打卡式体验”的创新宣传形式给予了充分肯定。

宣传不止一面。本次活动还把网络安全宣传与金融标准宣传“拧成一股绳”：现场同步摆放金融标准宣传展板，工作人员结合宣传折页，把金融国家标准和行业标准在支付安全、信息保护中的应用，一条一条讲给群众听。两项宣传工作同部署、同推进，让老百姓在学习网安知识的同时，也感受到金融标准带来的实惠。

宣传期间，该行累计发放宣传折页5200份，线下主题活动覆盖客户及群众400余人次。一场场接地气的活动，把网络安全意识播撒进千家万户，也让“智能时代 网安护航”的理念，真正走进了群众心里。 **（通讯员 赵坤）**

中国邮政储蓄银行股份有限公司江苏省分行与海南新创建资产管理股份有限公司债权转让通知暨债务催收公告

根据中国邮政储蓄银行股份有限公司江苏省分行（简称“邮储银行”）与海南新创建资产管理股份有限公司2026年10月28日签署的中国邮政储蓄银行股份有限公司江苏省个人不良资产包重组1号项目资产转让合同（2026邮苏资产FX(GT)R044），邮储银行已将其享有的个人不良贷款（详见附件）所对债务人及其担保人债款合同项下的全部债权及担保合同项下的权利（简称“标的债权”）依法转让给海南新创建资产管理股份有限公司。所涉个人信息和债权要素仅限于回收“标的债权”为限，包括身份信息、住址、联系方式、欠款合同、

自2026年5月9日24:00开始，与标的债权相关的所有权利，均由海南新创建资产管理股份有限公司享有。即债权银行作为上述全部债权的出让方，及海南新创建资产管理股份有限公司作为上述全部债权的受让方，均此通知：借款人或借款人配权列义务承继人，自本公告之日起，应向海南新创建资产管理股份有限公司履行与标的债权相关的还本、付息义务，并向海南新创建资产管理股份有限公司指定的如下还款账户还款，直至标的债权全部还清或海南新创建资产管理股份有限公司另行发出进一步通知。

还款账户的信息如下：

账号：3400100738013002096361

户名：海南新创建资产管理股份有限公司

开户行：中国邮政储蓄银行海口分行营业部

如对标的个人债权债权及与其有关的全部或金额有任何问题，请与海南新创建资产管理股份有限公司联系：

联系地址：海南省海口市龙华新区红坡大道196号江东中心大厦5楼588号房

联系人：海南新创建客服

联系电话：17006668081

电子邮箱：service@hnsmgc.com

特此公告。

中国邮政储蓄银行股份有限公司江苏省分行 海南新创建资产管理股份有限公司

2026年11月17日

附件：中国邮政储蓄银行股份有限公司江苏省分行与海南新创建资产管理股份有限公司个人不良贷款资产包债权转让明细（基准日：2026年5月9日）

注：1.本公告有效期（以标准转让基准日（2026年5月9日）的债权本息余额）。借款人在到标人（含相关承债主体）应当对前海南新创建资产管理股份有限公司的利息、罚息、违约金及其他应付款项按借款合同、担保合同及中国人民银行的有关规定或生效法律文书确定的方法计算至实际清偿之日止。已进入诉讼程序的，并已向中国邮政储蓄银行股份有限公司以外的合法债权人及担保人负担的债务，应付费、罚息等，仍按原合同、有关法律文书确定的金额为准。

3.本公告当中内容仅有提醒，以借款人、担保人等原已签署的交易合同为准。

宁夏华信拍卖有限公司拍卖公告

受委托，我公司将于2026年11月25日10时正在中国拍卖行业协会网络平台（http://www.caa123.org.cn）以网络竞价的方式公开拍卖以下标的。

序号	车号	车型	登记日期	参考价：元
1	宁D5113E	庆铃牌CTL5131XXYS4KAR	2016.7.7	58200
2	宁D5128E	庆铃牌CTL5131XXYS4KAR	2016.7.7	58700
3	宁A30778	依维柯牌NJ5046XXYDJ	2015.6.30	16500

上述车辆至今于拍卖前尚欠缺1.7元，确切保险金至我公司移户日，若有欠时化费为缴报名手续，未成交者保证金全额无息退还。当日拍卖会结束后，竞买人须在3日内全额支付成交款，逾期视为违约，保证金不予退还。当公告之日至我公司移户日，若有欠时化费为缴报名手续，未成交者保证金全额无息退还。当日拍卖会结束后，竞买人须在3日内全额支付成交款，逾期视为违约，保证金不予退还。

拍卖标的车辆，由现场竞买人自行到车辆所在地查验，拍卖公司不负责车辆的质量、性能、手续等问题，竞买人一旦参加竞拍，视为已查验车辆并认可车辆现状。

拍卖公告

受委托，我公司定于2026年11月24日上9时在孟坡林场会议室举行拍卖会，现将一批报废汽车（共3个标段）以现场竞拍的方式公开拍卖。

一、展示时间：即日起至标的物所在地展示。

二、竞买人须凭本人有效身份证件办理竞买手续，并交纳保证金人民币5万元，于2026年11月25日下午5时前将全部保证金5万元存入我公司账户，并提供交款凭证办理竞买登记手续。

三、咨询电话：13907797777

孟坡市汽车拍卖有限公司

二〇二六年十一月十三日

债权转让暨债务催收公告

沈阳丰科金属压力容器制造有限公司管理人就受理以下应收款债权转让给上海广清物流有限责任公司。特公告通知所列债务主体及相关债务主体：凡下应收款债权已转让给上海广清物流有限责任公司，各债务主体自公告之日起立即向上海广清物流有限责任公司履行相应义务义务。

公告清单 2026年11月12日

序号	债权人	债务人	金额（元）	确权编号
1	沈阳丰科金属压力容器制造有限公司管理人	中国机电装备集团有限公司	9,647,940.00	（2015）沈铁西民三初字第2731号民事调解书；（2016）辽0106执6334号执行裁定

注：1.本公告仅列示应收账款本金，利息、违约金或资金占用费等权利，受让人保留追索主张的权利。2.若本清单中对应债务（债权）存在遗漏或笔误等，并不意味着对债务主体任何责任的免除。

保定市顺德昌典当有限公司与赵峻债权转让通知暨债务催收联合公告

根据保定市顺德昌典当有限公司与赵峻签订的债权转让合同，保定市顺德昌典当有限公司已将其合法享有的对下列债务人、担保人和其他债务主体的债权，和债权项下及合同其他附带债权等全部权利转让给受让方。债权转让后，原债务人和担保人、债务合同项下的债务人、担保人及其他债务主体成债务人、担保人及其他债权人或债务人和担保人从公告之日起向受让方履行一切义务（若债务人、担保人因各种原因变更名称、改制、分立、合并、歇业、吊销营业执照等者也承担等同义务）。特相关承债主体，须自本公告之日起向受让方履行义务或者承担担保责任）。

赵峻作为上述债权的受让方，现公告要求下列债务人及担保人，从公告之日起立即向赵峻履行上述合同及担保合同约定的偿付义务或相应的担保责任。特此公告。

受让方：赵峻

转让方：保定市顺德昌典当有限公司

序号	债务人名称	借款合同编号	币种	截至2026年11月12日债权本金余额	担保情况
1	靖雅红	2016-38	人民币元	420000	抵押靖雅红名下位于保定市朝阳北大街321号11B的房产，产权证号：冀（2018）保定市不动产权第0503068号。
2	靖雅红	2016-39		810000	抵押靖雅红名下位于保定市朝阳北大街321号3A的房产，产权证号：冀（2018）保定市不动产权第0068518号。
3	靖雅红	2016-40		770000	抵押靖雅红名下位于保定市朝阳北大街321号11F的房产，产权证号：冀（2018）保定市不动产权第0050277号。
4	靖雅红、魏建军	2016-47		400000	抵押靖雅红、魏建军之下位于保定市朝阳北大街321号8B的房产，产权证号：保定市房权证字第0201116815号。

拍卖公告

受委托，我公司定于2026年11月24日上9时在孟坡林场会议室举行拍卖会，现将一批报废汽车（共3个标段）以现场竞拍的方式公开拍卖。

一、展示时间：即日起至标的物所在地展示。

二、咨询电话：13907797777

孟坡市汽车拍卖有限公司

二〇二六年十一月十三日

上海拍卖行有限责任公司2026年11月25日车辆物资拍卖会公告

受委托，本公司定于2026年11月25日10:30举行车辆物资专卖会。

标的：A类：迪马、华东、奥迪等车辆（不带牌，里程未核算）[2万]；B类：机动车辆零配件修改件，报废台式机电脑，液晶显示器，笔记本电脑，电视，空调，打印机，电视台，蓄电池，其他器，LED显示屏，移动终端，服务器等[1万]（保证金1，咨询：即日至拍卖前10:00～11:30，13:30～15:00（节假日除外）电话咨询，预约看样。

拍卖场地地址：昆山北路73号（近东塘路）电话：18750029555 严先生

注意事项：竞买人须为与完成拍卖成交资格的单位或自然人，提交相关资料和身份证明办理登记手续，办理看样登记于预定日至2026年11月24日11:30止，竞买人资料须经审核通过后方可缴纳保证金，保证金为现银行转账，付款人与竞买人一致。竞买保证金须至2026年11月24日17:30前到达本公司账户。本公司账户：户名：上海拍卖行有限责任公司；账号：1001213908200076723；开户行：工商银行静安行。

本版广告为信息资讯，不作为签订合同及承担法律责任的依据。